

INFORME DEL ÁREA DE LIBRE COMERCIO CONTINENTAL AFRICANA (AfCFTA)



María Yangüez, Berta Gibello, Lucia Brogiolo, Pablo Ruiz de Aguiar.

1/11/2025

ÍNDICE

1. INTRODUCCIÓN.....	4
1.1 CONTEXTUALIZACIÓN DEL AFCFTA.....	4
1.2 LEGISLACIÓN Y MARCO REGULATORIO.....	6
2. SITUACIÓN POLÍTICA Y DE SEGURIDAD.....	8
2.1 ESTABILIDAD POLÍTICA E INSTITUCIONAL POR REGIONES.....	8
2.2 IMPACTO DE LOS CONFLICTOS EN EL COMERCIO Y LA INTEGRACIÓN.....	13
2.3 ESTADO DE LA INFRAESTRUCTURA CRÍTICA.....	14
2.3.1. Riesgos estructurales y amenazas a la estabilidad.....	22
3. PAÍSES MIEMBROS Y DINÁMICA INTERNA.....	24
3.1 RELACIONES Y ACUERDOS REGIONALES PREVIOS.....	24
3.2. ESTADO DE RATIFICACIÓN E IMPLEMENTACIÓN: RÉGIMEN ARANCELARIO Y ACUERDOS DE COMERCIO.....	29
4. EL PAPEL EN LOS ACTORES EXTERNOS.....	34
4.1. INFLUENCIA DE POTENCIAS EXTRARREGIONALES.....	34
4.1.1 Financiación externa e inversión en infraestructura crítica por parte de China.....	39
4.2. COMPARACIÓN ENTRE MERCOSUR, UE Y AFCFTA.....	42
5. ANÁLISIS DE VIABILIDAD Y PERSPECTIVAS.....	44
5.1. EVALUACIÓN DAFO DEL AFCFTA GENERAL.....	44
5.2. OBSTÁCULOS ESTRUCTURALES Y POLÍTICOS.....	45
6. PROYECCIONES.....	52
7. CONCLUSIONES.....	58
8. ANEXOS.....	60
ANEXO I. DENSIDAD DE POBLACIÓN EN ÁFRICA.....	60
ANEXO II. EXPLORACIONES DE GAS Y PETRÓLEO POR PARTE DE LA PETROLERA FRANCESA TOTAL ENERGIES.....	61
9. BIBLIOGRAFÍA.....	62

LISTA DE ACRÓNIMOS

- AES: Alianza de Estados del Sahel.
- AIHSRN: Red Africana Integrada de Ferrocarriles de Alta Velocidad.
- AFC: African Finance Corporation (Corporación Financiera Africana).
- AfCFTA: Área Libre Comercio Continental Africana.
- AfSEM: Mercado Único Africano de Electricidad
- APP: Asociaciones público-privadas.
- AQMI: Al Qaeda en el Magreb Islámico.
- BRI: Iniciativa del Cinturón y la Ruta.
- BRICS: Brasil, Rusia, India, China, Sudáfrica.
- CEA: Comunidad Económica Africana.
- CEDEAO/ECOWAS: Comunidad Económica de Estados de África Occidental.
- CEEAC: Comunidad Económica de Estados del África Central.
- CER: Comunidades Económicas Regionales.
- CIDCA: Agencia China de Cooperación Internacional
- COMELEC: Comité Magrebí de la Electricidad (Maghreb Electricity Committee)
- COMESA: Mercado Común de África Oriental y Austral.
- EAC: Comunidad de África Oriental.
- EAPP: Eastern Africa Power Pool (Piscina de Energía del África Oriental)
- EAU: Emiratos Árabes Unidos.
- EIGS: Estado Islámico en el Gran Sahara.
- EE. UU: Estados Unidos.
- EPAs: Acuerdos de Asociación Económica entre la Unión Europea y África.
- FOCCAC: Foro de Cooperación China-África.
- GNL: Gas Natural Licuado.
- ISWAP: Estado Islámico en África Occidental.
- JICA: Agencia de Cooperación Internacional de Japón.
- ODS: Objetivos de Desarrollo Sostenible.
- PCS: Sistemas Comunitarios Portuarios
- PEAC: Pool Energético de África Central (Central African Power Pool, CAPP)
- PGII: Alianza para la Infraestructura Global y la Inversión.
- RDC: República Democrática del Congo.
- SADC: Comunidad de Desarrollo de África Austral.
- SACU: Unión Aduanera del África Austral.
- SAPP: Southern African Power Pool (Piscina de Energía del África Austral)
- SAATM: Single African Air Transport Market.
- SGR: Standard Gauge Railway.
- UA: Unión Africana.
- UE: Unión Europea.
- UNECA: Comisión Económica para África.
- WAPP: West African Power Pool (Piscina de Energía del África Occidental)

1. INTRODUCCIÓN.

El AfCFTA. es una iniciativa clave dentro del plan más amplio de integración económica de África, que se enmarca en el Tratado de Abuja de 1991, también conocido como la Comunidad Económica Africana (CEA). Este tratado, firmado por varios países africanos bajo la Organización para la Unidad Africana y revitalizado posteriormente por la Unión Africana, establece la creación de la CEA a través de un proceso de integración regional en seis etapas, con meta de culminación en 2034.

1.1 Contextualización del AfCFTA.

El AfCFTA se corresponde con la tercera fase del Tratado de Abuja, que abarca el periodo 2008-2017, y que implica el establecimiento de zonas de libre comercio y uniones aduaneras a nivel de las CER. La tercera fase es crucial porque implementa la eliminación de barreras comerciales y la facilitación del comercio dentro de estas regiones, sentando las bases para una integración continental mayor.

El Tratado de Abuja, que estableció la CEA, es un marco fundamental para la integración económica del continente. Su propósito principal, detallado en el Artículo 4, es promover el desarrollo económico, social y cultural de los países africanos mediante la integración de sus economías, con el fin de aumentar la autonomía económica y fomentar un desarrollo sostenible y endógeno. Además, el tratado busca establecer un marco continental para el aprovechamiento coordinado de los recursos humanos y materiales de África, promoviendo la cooperación en todos los ámbitos para elevar la calidad de vida, mantener la estabilidad económica, y fomentar relaciones pacíficas entre los Estados miembros.

Complementariamente, los artículos del 29 al 33 del tratado (Capítulo V) establecen la estructura para la creación de una unión aduanera y la liberalización del comercio entre los Estados miembros. Estos artículos señalan la eliminación progresiva de aranceles y barreras no arancelarias al comercio intra-comunitario, el establecimiento de un arancel exterior común y la configuración de un sistema de libre comercio comunitario. Esta base legal y estructural sentó las condiciones para el desarrollo del AfCFTA, que es la manifestación práctica y operativa de la integración comercial y económica planteada inicialmente en el Tratado de Abuja

La tercera fase mencionada surgió como una iniciativa clave de la Agenda 2063 de la Unión Africana, cuya visión a largo plazo es la integración política y económica del continente. El proceso formal comenzó en 2012, con ocho rondas de negociaciones entre 2015 y 2017, culminando en la adopción del acuerdo en la Cumbre de Kigali en 2018. Vigente desde 2019, es la profundización de esta fase a la escala continental, con la participación de 54 de los 55 miembros de la UA (salvo Eritrea).

Los objetivos estratégicos del AfCFTA incluyen:

- Crear un mercado único continental para bienes, servicios, capitales y personas.
- Incrementar el comercio intracontinental, que actualmente representa sólo aproximadamente el 17% del comercio total africano.
- Fomentar la industrialización, la diversificación económica y la creación de cadenas de valor regionales.
- Reducir aranceles y barreras no arancelarias para facilitar un comercio fluido y competitivo entre los países africanos.

La relevancia para el desarrollo económico y político del continente africano se traduce en:

- Impacto económico y transformación cultural: El AfCFTA tiene el potencial de transformar profundamente la economía africana. Según el Banco Mundial, su implementación efectiva podría aumentar los ingresos del continente en 450 mil millones de dólares para 2035 y sacar a 30 millones de personas de la pobreza extrema. Al crear un mercado de más de 1.300 millones de personas con un PIB combinado de 3.4 billones de dólares, el acuerdo facilita economías de escala, mejora la productividad y atrae inversiones extranjeras directas. La UNECA proyecta que el comercio intraafricano de manufacturas podría aumentar un 81% para 2035.

Además, el AfCFTA busca diversificar las economías africanas, reduciendo su dependencia histórica de la exportación de materias primas y fomentando cadenas de valor regionales con mayor valor agregado. Esto impulsa la industrialización y el desarrollo agrícola, alineándose con los ODS, especialmente en erradicación de la pobreza (ODS 1), trabajo decente (ODS 8) y reducción de desigualdades (ODS 10).

- Dimensiones políticas y desafíos estructurales: Políticamente, el AfCFTA fortalece la soberanía colectiva de África y su capacidad de negociación en el escenario global, promoviendo una mayor unidad continental. Sin embargo, su implementación enfrenta desafíos significativos. Existe una marcada asimetría entre las economías africanas: Sudáfrica, Nigeria, Egipto y Kenia dominan el 75% del comercio intracontinental, mientras que países con menor industrialización, como Chad o Burundi, corren el riesgo de verse desbordados por la competencia externa. Esta desigualdad estructural podría exacerbar las disparidades si no se acompañan con políticas de protección temporal y desarrollo industrial.

Asimismo, la influencia de potencias externas (como EE. UU., UE y China) a través de financiamiento y asistencia técnica, plantea cuestiones sobre la autonomía del proyecto. Aunque actores como el Banco Mundial y la UE apoyan el AfCFTA, sus condiciones a menudo promueven estándares normativos alineados con intereses globales, lo que puede limitar la capacidad de los países africanos para diseñar políticas industriales soberanas. La falta de infraestructura física y digital también representa un obstáculo clave para la integración efectiva del mercado.

1.2 Legislación y marco regulatorio.

El marco jurídico de AfCFTA se compone de 5 instrumentos jurídicos principales:

1. El acuerdo constitutivo del AfCFTA, aprobado en marzo de 2018, en Ruanda, está vigente desde mayo de 2019 y efectivo desde enero de 2021. Aprobado por los 55 Estados que conforman la Unión Africana, con excepción de Eritrea.

En el artículo 4 del mismo se establecen los Objetivos Específicos:

Para el cumplimiento y la realización de los objetivos establecidos en el Artículo 3, los Estados Parte deberán:

- a. Eliminar progresivamente las barreras arancelarias y no arancelarias al comercio de mercancías;
- b. Liberalizar progresivamente el comercio de servicios;
- c. Cooperar en materia de inversión, derechos de propiedad intelectual y políticas de competencia;
- d. Cooperar en todas las áreas relacionadas con el comercio;

e. Cooperar en materia aduanera y en la aplicación de medidas de facilitación del comercio;

f. Establecer un mecanismo para la solución de controversias relativas a sus derechos y obligaciones; y

g. Establecer y mantener un marco institucional para la aplicación y administración del AfCFTA.

Junto con cuatro protocolos que establecen el modo de integración regional a nivel comercial y económico:

2. Protocolo sobre los Bienes de Comercio.
3. Protocolo de Bienes de Servicio.
4. Protocolo sobre Reglas y Procedimientos de resolución de conflictos.
5. Actualmente se encuentra en negociación el Protocolo sobre inversión, política de competencia y derechos de propiedad intelectual y el Protocolo de comercio electrónico.

A diferencia del Acuerdo Abuja, que es vinculante y establece plazos para el cumplimiento de cada una de las etapas, el acuerdo firmado en Ruanda que da origen a AfCFTA no es vinculante para los Estados parte, ni establece plazos. Por el contrario, en todos sus artículos se establece el cumplimiento “progresivo” de la reducción y posterior eliminación arancelaria. Esto implica que a nivel legal los Estados no están obligados a establecer medias comerciales que favorezcan la integración con los otros países de la alianza.

2. SITUACIÓN POLÍTICA Y DE SEGURIDAD.

2.1 Estabilidad política e institucional por regiones.

África presenta una extensión de 30 millones de km² siendo el segundo continente más grande, luego de Asia. Tiene una población de 1.561 millones de habitantes. Se conforma por 55 Estados soberanos. ([Anexo I](#))

Por esta razón, establecer criterios e indicadores que permitan realizar un análisis por zonas / regiones permite conocer cómo son los niveles de integración en cada una, sus principales características económicas, políticas y sociales.

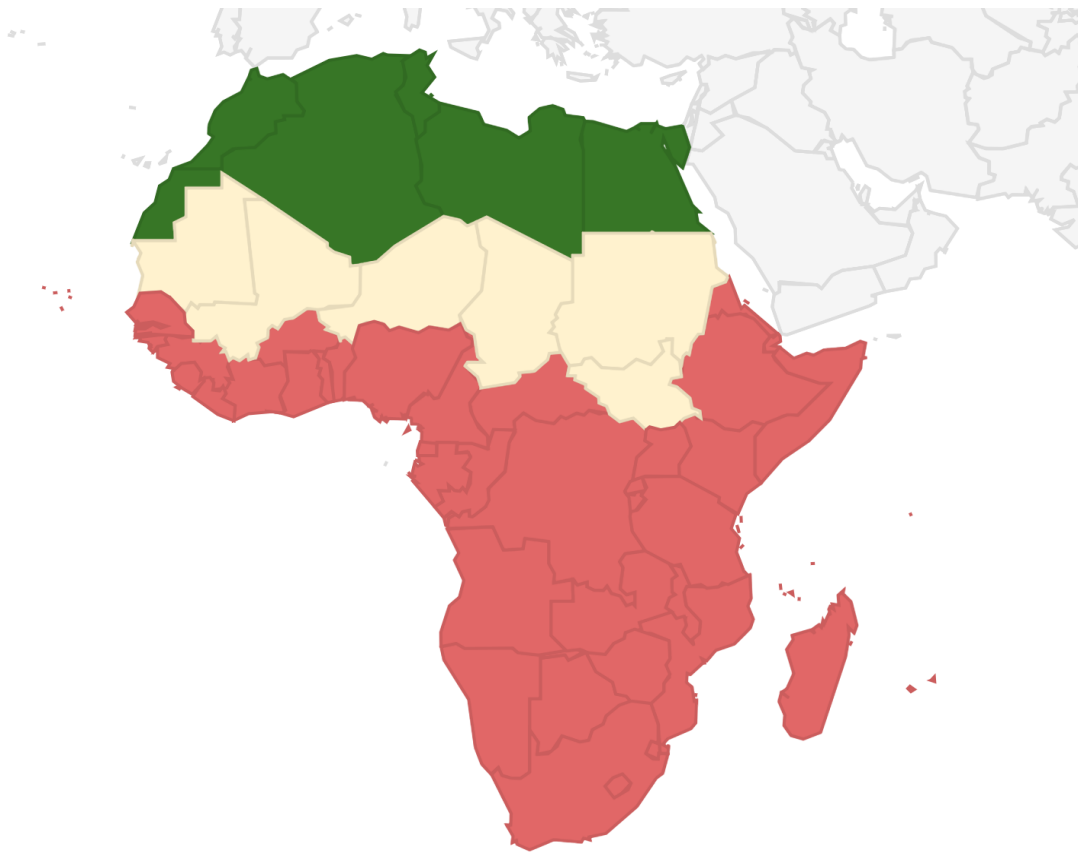


Figura 01 - Mapa de África dividido en tres zonas (verde, zona 1; amarillo, zona 2 y rojo, zona 3). Elaboración propia.

A continuación, se presentan las tres zonas en que se puede analizar África:

Zona 1: Magreb

La región integrada por Marruecos, Argelia, Túnez, Egipto y Libia se caracteriza por una identidad cultural árabe-musulmana y una mayor diversificación económica en comparación con otras regiones del continente. Sus economías se orientan principalmente a los sectores de la industria manufacturera ligera, el turismo y la energía, especialmente el petróleo y el gas.

Los Estados de esta región presentan niveles de desarrollo económico relativamente altos dentro del contexto africano. Egipto se destaca con un PIB de aproximadamente 350.594 millones de USD, seguido por Argelia con 263.619 millones de USD y Marruecos con 154.430 millones de USD, lo que refleja su posición como centros económicos relevantes del norte del continente.

Presenta infraestructura avanzada: Puertos, autopistas, energía y telecomunicaciones comparativamente más desarrollados. Los puertos mediterráneos en Tánger Med, Argel, Túnez, Trípoli constituyen un potencial para AfCFTA. Siendo una región estratégica de corredores norte-sur y conexión al Mediterráneo y Europa.

Desde el punto de vista comercial, el Norte de África constituye una zona estratégica por su localización en el Mar Mediterráneo, que le otorga proximidad geográfica y vínculos con Europa. Sin embargo, su participación en el comercio intraafricano es reducida, debido a su orientación comercial hacia el mercado europeo y a la escasa operatividad del bloque regional (Unión del Magreb Árabe). Esta se encuentra en estado inactivo por las tensiones políticas y fronteras persistentes entre Marruecos y Argelia, que impiden cualquier avance hacia un mercado común.

En consecuencia, la región presenta barreras arancelarias y una baja integración con los mercados africanos, manteniendo una preferencia estructural hacia Europa. Estos factores limitan su incorporación efectiva al AfCFTA y retrasan el proceso de integración económica continental.

Egipto constituye un actor estratégico para la convergencia entre los distintos bloques subregionales, ya que, si bien comparte rasgos culturales y económicos con el Magreb, desarrolla su integración regional dentro del bloque COMESA. Esta doble pertenencia le otorga a Egipto un papel estratégico como puente entre el norte y el este del continente.

Zona 2: Sahel y Cuerno de África

Esta zona incluye desde la región del Sahel, localizada al sur del desierto del Sahara e incluye Mali, Chad, Níger, Mauritania, Sudán y Burkina Faso. Constituye una de las zonas más pobres y menos desarrolladas del continente africano. En 2024, los PIB nominales de estos países se situaban entre los más bajos de África: Mali (19.000 millones USD), Chad (13.600 millones USD), Níger (15.900 millones USD), y Burkina Faso (21.700 millones USD), lo que refleja un entorno de Estados con economías frágiles, altamente dependiente del sector primario y con una amplia economía informal que representa más del 40 % del PIB en varios de estos Estados.

La región se caracteriza por una profunda inestabilidad política y social, manifestada en reiterados golpes de Estado, conflictos armados internos y la presencia de grupos terroristas transnacionales como AQMI, EIGS y Boko Haram, que operan principalmente en la franja central del Sahel y el lago Chad.

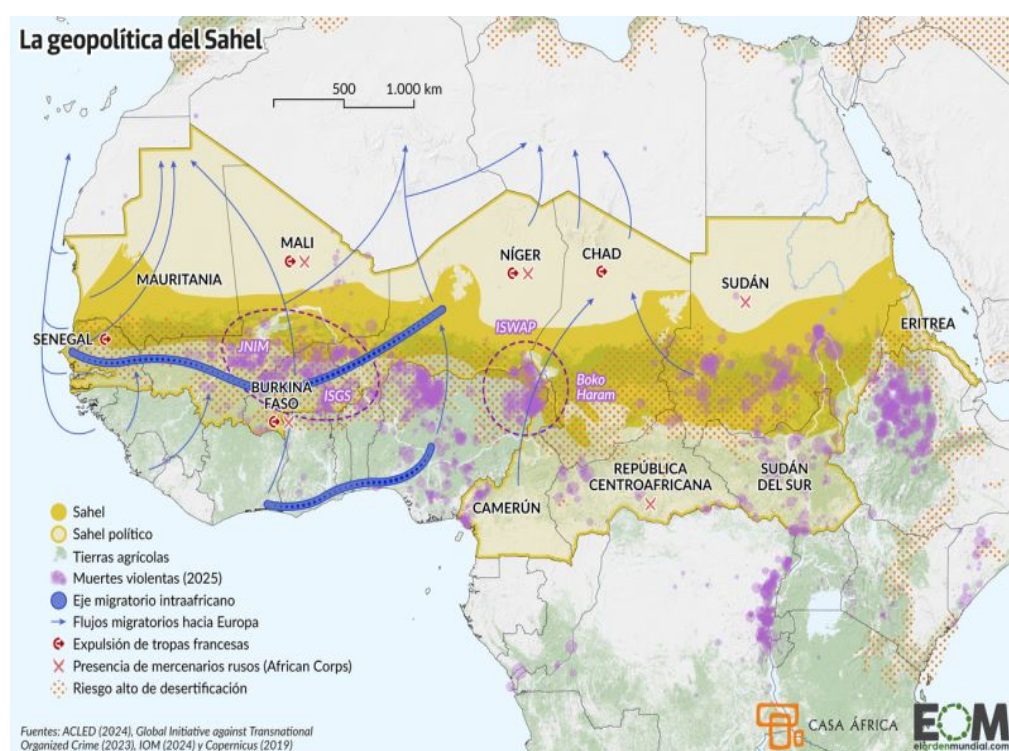


Figura 02 – La geopolítica del Sahel. Fuente: El Orden Mundial.

En los últimos cinco años, Mali (2021 y 2022), Burkina Faso (2022) y Níger (2023) experimentaron golpes de Estado en efecto dominó, generando un quiebre en el orden constitucional regional. La CEDEAO/ ECOWAS intentó aplicar sanciones económicas y la amenaza de una intervención militar para restablecer los gobiernos democráticos, pero no logró un consenso interno entre sus miembros.

En enero de 2024, Mali, Níger y Burkina Faso anunciaron oficialmente su retiro de la CEDEAO, debilitando aún más el bloque y reduciendo la presión regional sobre las juntas militares para convocar elecciones. Ante el riesgo de una mayor fragmentación regional, la CEDEAO se vio obligada a reabrir el diálogo con los gobiernos militares y suavizar las sanciones impuestas a Níger, evidenciando las limitaciones de los mecanismos africanos de gobernanza para gestionar crisis políticas y de seguridad de alta intensidad.

Los reiterados golpes de Estado en efecto dominó en la región dejaron en manifiesto la falta de eficacia de mecanismo regionales. En estos casos la CEDEAO no logró alcanzar un consenso para iniciar una acción militar contra la Junta Militar que había realizado el golpe de Estado en Níger. Por el contrario, se debilitó aún más con la retirada de Mali, Níger y Burkina Faso en enero de 2024, que de esta manera lograron reducir la presión regional sobre las Juntas militares para que se convocara a elecciones y se reestableciera un gobierno constitucional. La CEDEAO, para evitar más fragmentación, se vio obligada a reabrir el diálogo con las juntas militares y redujo las sanciones impuestas a Níger.

- **Cuerno de África:** Dentro de esta zona se incluye el Cuerno de África debido a que presenta las mismas características que los Estados precedentes: elevada inestabilidad política, elevada economía informal y conflictos armados.

Sin embargo, presenta una posición geográfica estratégica para el desarrollo comercial, con puertos en Mar Rojo que permiten comercializar con Oriente Medio y también hacia el Océano Índico. Por esta razón es una subregión dentro de un Sahel extendido. Presenta potencial portuario y logístico para AfCFTA, sin embargo, su inestabilidad política y conflictos internos, economía informal y comercio no regulado entre Somalia, Etiopía y Yibuti, representan un obstáculo para la integración regional.

En esta región AfCFTA presenta sus mayores desafíos y obstáculos, no sólo por los conflictos, sino también por la debilidad institucional estructural que presentan los estados, que genera factores como una alta informalidad en el empleo, dependencia de remesas y baja bancarización.

Presenta características históricas y económicas: baja industrialización, debilidad institucional, predominio agrícola y escasa formalización fiscal que generan una economía mayoritariamente informal.

Al mismo tiempo, en estos países donde predomina el islam, con fuerte migración laboral, las remesas se convierten en un componente central del ingreso nacional y refuerzan la economía informal. Prácticas tradicionales como el sistema *hawala*, permiten transferencias rápidas y no bancarizadas, manteniendo amplios flujos de capital fuera del control estatal. Así, las remesas estabilizan el consumo y sustituyen el empleo formal, pero también perpetúan la informalidad y reducen la capacidad fiscal.

Un ejemplo de estos estados es: Malí, Níger, Sudán, Etiopía, presentan un PIB per cápita menor a 1.500, una informalidad del empleo del 80% y sus indicadores de institucionalidad como el índice de Estado de derecho bajos (30/100).

Los Estados del Sahel y del Cuerno enfrentan mayores desafíos para formalizar transacciones, armonizar políticas tributarias y registrar flujos financieros. La integración económica continental requerirá estrategias específicas para vincular los sistemas informales: financieros y laborales, con la economía formal.

Zona 3: Centro- Sur:

Esta región se extiende desde el Golfo de Guinea y Nigeria hasta Sudáfrica, abarcando los principales polos económicos y demográficos del continente. Se caracteriza por ser un espacio de gran diversidad étnica y cultural, donde predomina la religión cristiana, y se concentran un número relativamente mayor de Estados políticamente estables en comparación con el Sahel o el Magreb.

A nivel económico, la zona centro-sur constituye el núcleo más dinámico del comercio intraafricano, impulsado por la SADC, la SACU y la CEDEAO/ECOWAS en su extremo

occidental. Estas estructuras favorecen una mayor integración económica subregional, con avances en la liberalización comercial y el desarrollo de cadenas de valor regionales.

Entre los Estados más relevantes destacan:

- Nigeria, considerada la primera economía del continente y principal exportador africano de petróleo, además de ocupar el octavo puesto entre los países de la OPEP. Su PIB supera los 400.000 millones USD, con una población de más de 211 millones de habitantes, lo que le otorga un mercado interno de escala continental. Sin embargo, enfrenta serios desafíos de seguridad en el norte del país, donde operan grupos terroristas como Boko Haram y el Estado Islámico en África Occidental (ISWAP), factores que debilitan su estabilidad política.
- Sudáfrica, con un PIB de alrededor de 870.000 millones USD y un alto grado de industrialización y diversificación productiva, representa el principal centro financiero e industrial del África Subsahariana. Su liderazgo regional se refleja en la participación en la SADC y la SACU, que constituyen los bloques más consolidados del continente en términos de comercio e integración económica.

Esta región Centro–Sur de África combina grandes potenciales económicos y demográficos junto con obstáculos como la desigualdad social, corrupción y conflictos localizados, sin embargo, constituye el eje principal de articulación comercial sobre el cual se apoya la implementación efectiva de AfCFTA.

2.2 Impacto de los conflictos en el comercio y la integración.

Los conflictos armados con grupos terroristas, paramilitares, guerras civiles y problemas de inseguridad tienen un impacto directo en el comercio tanto a nivel nacional como regional. Estos hechos generan desde la destrucción física de infraestructuras esenciales —como carreteras, ferrocarriles, puertos y centros logísticos— a un nivel estratégico donde la inseguridad e inestabilidad constante disuade la inversión de actores internacionales como empresas transnacionales y encarece las transacciones comerciales. La imposibilidad de garantizar la aplicación efectiva de la legislación comercial y aduanera en contextos de violencia o inestabilidad política dificulta el cumplimiento de las normas de intercambio y debilita las instituciones encargadas de regular el comercio.

En el marco de la AfCFTA, estos desafíos adquieren una dimensión aún más compleja porque abarca múltiples regiones, cada una con sus propias dinámicas y conflictos.

Los tensiones diplomáticas y conflictos interestatales, como el caso de Argelia y Marruecos, obstaculizan la integración económica y el establecimiento de corredores comerciales transfronterizos estables. La desconfianza política y la falta de cooperación en materia de seguridad impactan directamente en la circulación de bienes y personas, afectando los objetivos de libre comercio y desarrollo regional que AfCFTA.

2.3 Estado de la infraestructura crítica.

a) Infraestructura portuaria: Atraviesa una fase de transformación profunda derivada del dinamismo del comercio intraafricano y de la reorientación geopolítica de las rutas marítimas globales. Sin embargo, la tercera ola de privatización portuaria refleja la convergencia de tres tendencias: presión fiscal, diversificación de inversores y transición tecnológica. Así mismo, la desconexión del hinterland¹, la obsolescencia de los corredores terrestres (Anexo I) y los procesos manuales continúan elevando los costos logísticos, restando competitividad a las exportaciones africanas.

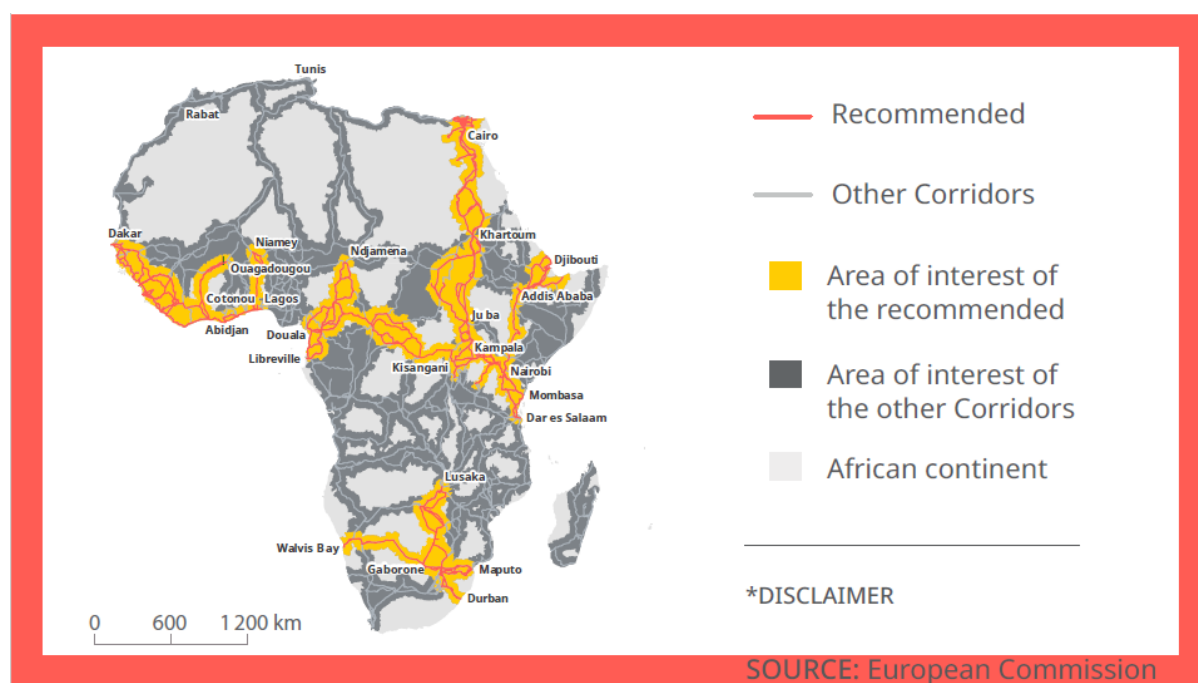


Figura 03 - Corredores estratégicos de África. Fuente: Comisión Europea.

¹ Territorio interior detrás de un puerto cuyo tráfico de mercancías (origen para exportaciones y destino para importaciones) es gestionado por ese puerto.

Solo tres Estados (Guinea-Bisáu, Kenia y Túnez) carecen actualmente de concesiones formales, consolidando el modelo APP como estándar continental. Por otra parte, los proyectos de puertos secos multimodales, particularmente en Etiopía, Tanzania, Zambia y Sudáfrica, muestran cómo la integración logística terrestre puede recortar hasta un 80 % los costos de transporte en rutas internas.

- En el **norte de África**, el puerto de Tánger Med (Marruecos), se destaca como el principal puerto del continente africano², consolidándose como un punto clave en el comercio internacional. También destacan los puertos egipcios de Suez y Alejandría, cruciales por su proximidad al Canal de Suez.
- En la región de **África Austral**, Sudáfrica presenta dos puertos de gran importancia: Durban y Richards Bay. Durban es el principal puerto para carga contenerizada, sirviendo como hub clave para el comercio subsahariano debido a su alta capacidad y conectividad. Richards Bay, especializado en la exportación de carbón, es vital para las exportaciones mineras de la región.
- En **África Occidental**, el puerto de Lagos en Nigeria es un centro neurálgico debido a que concentra cerca del 40% del comercio marítimo regional. Es esencial para la economía de Nigeria y de la región en general, facilitando el flujo de mercancías tanto de importación como de exportación.
- La zona de **África Oriental** cuenta con dos puertos relevantes: Mombasa, en Kenia, y Dar es Salaam, en Tanzania. Ambos compiten directamente por el tráfico marítimo de la región, con Mombasa liderando en inversión y modernización de infraestructura, y Dar es Salaam consolidándose como un punto alternativo estratégico para la distribución hacia los países del interior de África oriental.

Entre 2025 y 2026 se consolidarán nuevos hubs estratégicos: Sokhna y Damietta (Egipto), Ndayane (Senegal), Tema (Ghana), Kribi y Banana (África Central). Esta expansión transformará la distribución de flujos marítimos, vinculando el Golfo de Guinea con el Mar Rojo y el Mediterráneo en un triángulo logístico continuo. El desafío es evitar una nueva “dependencia portuaria” del capital extranjero.

² Lidera en volumen de carga, destaca por su alta eficiencia operativa y su posición estratégica en la conexión entre África, Europa y América.

b) Red ferroviaria: La red ferroviaria funcional se concentra principalmente en el norte y sur del continente. Experimenta una fase de modernización y expansión impulsada por varios proyectos estratégicos. Mayoritariamente heredada del periodo colonial, presentaba hasta mediados de la década una obsolescencia estructural severa: solo el 15 % de los trazados operaba plenamente. Sin embargo, la última década trajo un impulso renovado. El proyecto más destacado es la AIHSRN, parte de la Agenda 2063 de la UA.

Los proyectos SGR en Kenia, Tanzania o Nigeria, junto con la línea de alta velocidad Tánger-Kenitra, simbolizan este renacimiento. El foco inversor ha transitado de proyectos *greenfield* hacia rehabilitaciones *brownfield*³, con apoyo del Banco Africano de Desarrollo, la AFC y JICA. Aunque el 90 % de la red sigue siendo estatal, algunos gobiernos (Tanzania, Nigeria, Costa de Marfil) introducen esquemas de concesión mixta⁴.

Destaca la ampliación del sistema de alta velocidad en Marruecos, la construcción en Egipto y la recuperación ferroviaria en Ghana. Tanzania destaca como caso paradigmático: su SGR de 627 km entre Dar es Salaam y Dodoma está plenamente activa, y se expandirá 1.179 km hacia Burundi y la RDC, articulando un corredor Este-Centro de alta capacidad. Otro ejemplo, el Ferrocarril Transguineano (622 km), diseñado inicialmente para exportar mineral de hierro, muestra un giro hacia el modelo multimodal con uso civil. El Corredor de Lobito, impulsado por Angola, Zambia y RDC, combina inversión estadounidense, portuguesa y europea para crear una ruta atlántica de exportación minera con destino a mercados industriales.

c) Infraestructura vial: Es la columna vertebral del transporte en el continente, movilizando alrededor del 80% de la carga y el 90% del tráfico de pasajeros. África dispone de aproximadamente 818.000 km pavimentados, concentrados en Argelia, Egipto y Sudáfrica, lo que profundiza las desigualdades espaciales.

³ Preferencia actual por inversiones que optimizan, adaptan y mejoran activos ya desarrollados, en vez de edificar desde cero.

⁴ Hacia 2030, las APP podrían alcanzar el 12 % de la red continental, integrando transporte minero, agrícola e industrial en un entramado logístico transnacional.

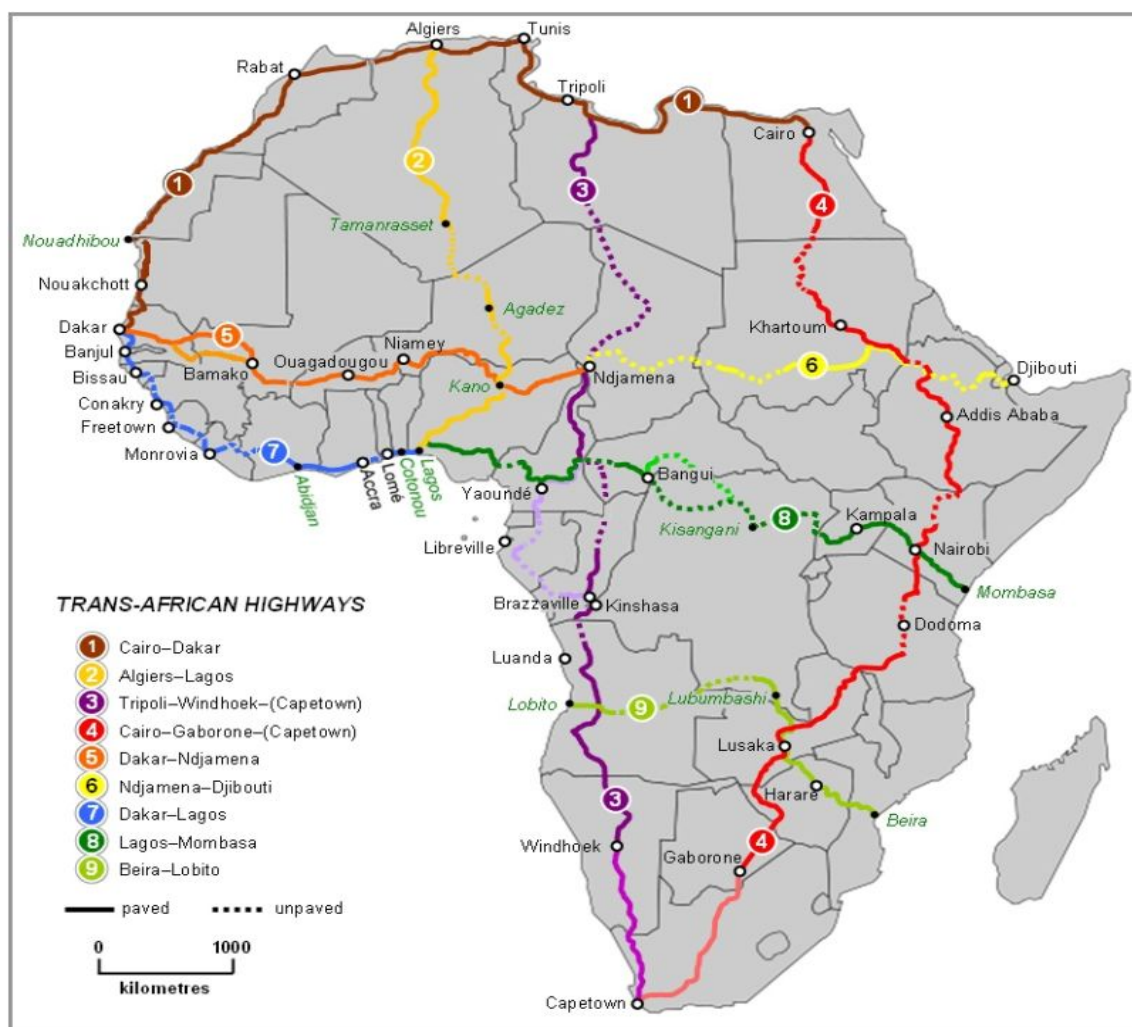


Figura 04 – Mapa de carreteras y comunicaciones en África. Fuente: DefSEC Analytics Africa Ltd.

Hasta 2025, el 80 % de las inversiones viales se orienta a rehabilitación y adaptación climática, pues las temperaturas extremas y lluvias irregulares deterioran el asfalto. El uso de APP y peajes crece en Nigeria, Kenia, Tanzania o Zambia, aunque con resistencias sociales por los costes adicionales.

El Cinturón del Cobre ⁵(Zambia-RDC) concentra varios megaproyectos viales (destaca la ruta Kasomeno-Chalwe-Mwenda, hacia el puerto de Dar es Salaam). Zambia impulsa además el Corredor Lusaka-Ndola y Angola desarrolla un plan nacional de peajes con 14 estaciones para financiar mantenimiento.

⁵ Acuerdo entre Angola, la RDC y Zambia, así como la Corporación Financiera Africana y el Banco Africano de Desarrollo, los EE. UU y la Unión Europea han movilizado cerca de 1 billón de dólares para el proyecto a través del Acuerdo de la Iniciativa Global de Inversión e Infraestructura (PGII).

Export corridors from the copperbelt to Africa's major ports

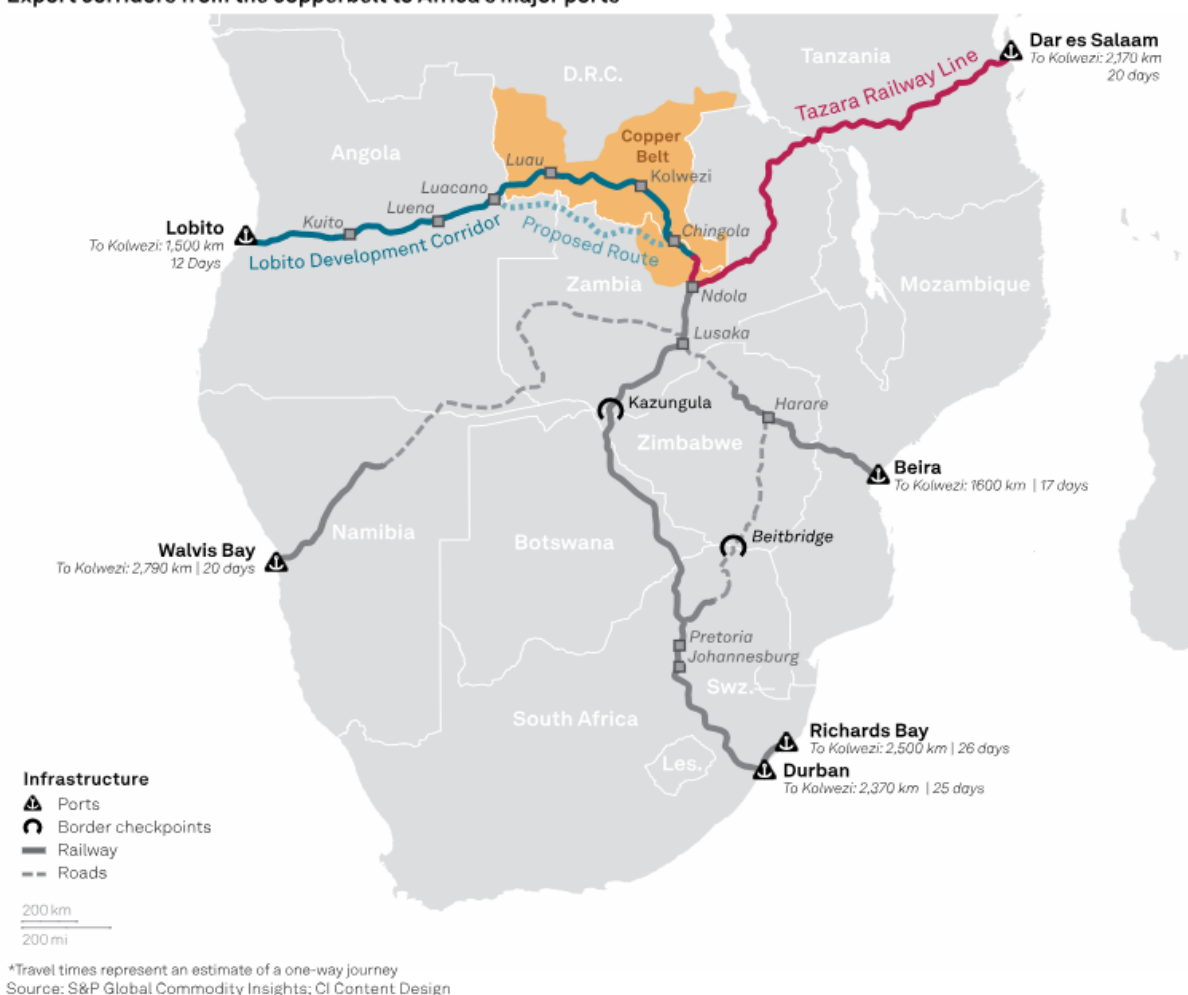


Figura 05 - Corredores de tránsito de los recursos minerales del «Cinturón de cobre». Fuente: S&P Global Insights.

d) Sector aéreo: Representa apenas el 2,3 % del tráfico aéreo global, pero su importancia estratégica es desproporcionada respecto a su tamaño económico. Constituye el vínculo esencial entre corredores comerciales interiores y mercados globales. La fragmentación del espacio aéreo y la dependencia de rutas intercontinentales siguen limitando la conectividad intraafricana.

Las aerolíneas Ethiopian Airlines, Kenya Airways y Royal Air Maroc que dominan el mercado han desarrollado redes propias y alianzas con actores del Golfo. Ethiopian Airlines, a través de su hub en Addis Abeba⁶, es un modelo de éxito logístico continental. Ruanda (con la

⁶ Gestiona más de 700.000 toneladas anuales de carga y conecta más de 60 destinos africanos.

participación de Qatar Airways) y Costa de Marfil intentan replicar esta fórmula, con proyectos como el nuevo aeropuerto de Bugesera y la expansión del hub de Abiyán.

África Occidental y Central carecen aún de pistas de carga modernas y dependen de hubs europeos o árabes. El objetivo estratégico es liberalizar el espacio aéreo africano mediante la *SAATM*, aún en proceso de implementación.

e) Sector energético: El déficit energético es un impedimento del desarrollo africano. El crecimiento de la capacidad instalada⁷ no alcanza el ritmo demográfico. La demanda crece más rápido que la generación, lo que provoca apagones sistémicos y precios elevados. Además, los sistemas eléctricos nacionales permanecen fragmentados y financieramente frágiles. Sin embargo, el potencial es considerable⁸, vastas reservas solares y eólicas, y recursos geotérmicos considerables en el Rift.

Para revertir esta situación, la UA impulsa el AfSEM, diseñado para interconectar los cinco mercados regionales (SAPP, WAPP, EAPP, PEAC y COMELEC) bajo marcos regulatorios comunes. Las interconexiones transfronterizas apenas alcanzan los 20 GW, pero proyectos clave como el interconector Tanzania-Zambia (en marcha para 2027) constituyen los primeros enlaces reales entre regiones. Iniciativas como la Gran Presa del Renacimiento (Etiopía) o la Julius Nyerere (Tanzania) simbolizan una nueva era hidroeléctrica, mientras los países del Norte de África expanden gigantescos complejos solares que combinan fotovoltaica y almacenamiento térmico.

f) Industria y transformación productiva: La industrialización africana enfrenta el reto histórico de superar un modelo primario-exportador. La consolidación de un complejo industrial africano pasa por tres pilares: acero, fertilizantes y agroindustria.

- **Acero:** Es considerada materia prima estratégica. Además, las reservas de hierro (Nigeria, Guinea, Sudáfrica) permiten el desarrollo de polos siderúrgicos regionales. Sin embargo, la competitividad se ve limitada por costos energéticos y logísticos. Iniciativas como el *Ajaokuta Steel Complex* en Nigeria o las APP sudafricanas apuntan a crear cadenas de suministro locales con valor añadido.

⁷ $\approx$ 6,5 GW en 2024.

⁸ 487 GW hidroeléctricos.

- Fertilizantes y agroindustria: El gasto anual de África en alimentos importados es muy elevado. El aprovechamiento de reservas de gas y fosfatos en Marruecos, Egipto o Senegal está impulsando la autonomía alimentaria.
- Refinación de combustibles: Con una capacidad instalada aún subutilizada, el 55 % de los combustibles son importados. La refinería de Dangote (Nigeria) o los proyectos modulares en Angola y Ghana forman parte de un giro hacia la seguridad energética interna.

Por otra parte, África es un continente con grandes recursos naturales estratégicos, tanto energéticos como minerales, que juegan un papel crucial en la economía global. Es actualmente uno de los epicentros globales de la minería, poseyendo cerca del 30% de los recursos minerales conocidos del mundo y siendo clave en la transición energética y la cadena de suministro de minerales críticos como cobalto, cobre, litio y níquel. Países como la RDC y Zambia lideran la producción de cobre, con importantes inversiones extranjeras y objetivos ambiciosos de aumento de producción. La minería de oro sigue siendo central en África Occidental (con Ghana, Burkina Faso y Costa de Marfil como actores destacados); además, Costa de Marfil y Senegal están expandiendo rápidamente su sector extractivo.



Figura 06 – Recursos estratégicos de África. Fuente: GeoPol21.

g) Infraestructura digital: Constituye la nueva capa estratégica del desarrollo. Aunque la cobertura móvil supera el 90 %, más del 60 % de la población sigue desconectada de Internet. Las principales barreras son el costo de los dispositivos, la escasez educativa y la carencia de redes de fibra en zonas rurales. El avance reciente radica en la expansión de cables submarinos (como *Equiano*, *2Africa* o *PEACE*) y en la construcción de centros de datos regionales en Nigeria, Kenia y Egipto. Estos proyectos han reducido la latencia continental y fortalecen la soberanía digital frente a la dependencia de servidores externos. La transición 4G-5G sigue incompleta⁹

⁹ La cobertura 4G alcanza el 60 %, y 5G apenas el 11 %. Para cerrar la brecha, se calculan inversiones anuales de 7.000-8.000 millones USD entre 2025-2030.

2.3.1. Riesgos estructurales y amenazas a la estabilidad.

Infraestructura portuaria: Las principales limitaciones del comercio africano incluyen la ineficiencia operativa por sistemas manuales y aduanas lentas, la congestión y el mal mantenimiento de infraestructuras, y la falta de conexión entre puertos y su hinterland. Esto incrementa los costos logísticos y frena la integración económica del AfCFTA. Además, la competencia portuaria descoordinada, la dependencia de capital extranjero y las amenazas terroristas generan vulnerabilidades geopolíticas y riesgos de seguridad. *(Se incluye tabla de ataques a infraestructuras críticas tras el Anexo II).*

- a) **Red ferroviaria:** Presenta fallos estructurales derivados de su diseño original extractivista, con líneas concebidas para conectar minas con puertos sin priorizar la conectividad nacional ni regional. Esta herencia, sumada a décadas de insuficiente inversión y mantenimiento, ha provocado el deterioro y desmantelamiento parcial de líneas en África Occidental y Central, dejando aproximadamente un 15% de la red ferroviaria inoperativa, con áreas críticas afectadas por conflictos, como en Sudán. 13 países, muchos sin salida al mar, carecen aún de conexiones ferroviarias directas a puertos, limitando su inclusión en cadenas logísticas continentales.
- b) **Infraestructura vial:** La red vial africana presenta baja densidad y calidad irregular, especialmente en África Subsahariana, mientras que Argelia, Egipto y Sudáfrica concentran la mayoría de las carreteras pavimentadas. La falta de datos coordinados, la fragmentación institucional y la cobertura desigual obstaculizan el desarrollo. Aunque predomina la inversión pública, crecen las APP para financiar mantenimiento y expansión. En materia de seguridad, los conflictos en el Sahel y otras regiones generan interrupciones que encarecen el transporte. Los principales problemas incluyen cobertura insuficiente, escasa coordinación, baja densidad, falta de inversión privada y resistencia a los peajes.
- c) **Sector aéreo:** El sector aéreo africano sigue siendo reducido y fragmentado, con baja cuota global, poca cooperación entre aerolíneas y un uso limitado del transporte de carga, pese a su importancia estratégica. La conectividad regional es débil, concentrando las rutas y flujos en destinos extracontinentales controlados por aerolíneas internacionales, lo que aumenta la exposición a crisis externas. La rentabilidad y capacidad financiera bajas frenan la modernización de flotas. Aunque Etiopía, Kenia y Costa de Marfil destacan por sus hubs logísticos, la mayoría de los países mantienen mercados aéreos poco desarrollados y con trabas regulatorias. La

inseguridad en regiones conflictivas como el Sahel o Sudán representa una amenaza potencial para la estabilidad y los costos operativos.

- d) Sector energético:** El sector eléctrico africano enfrenta limitaciones estructurales marcadas por una baja capacidad de generación pese a su abundancia de recursos naturales. La débil infraestructura de transmisión y la escasa inversión impiden aprovechar plenamente el potencial energético. El déficit financiero de las empresas estatales, con deudas elevadas y baja recuperación de ingresos, alimenta un ciclo de subinversión y mala calidad del servicio. Además, la fragmentación de las redes eléctricas regionales obstaculiza la integración y el intercambio energético continental.

Por otra parte, la industria petrolera¹⁰ en África está en plena expansión¹¹ y se posiciona como una frontera clave para satisfacer la creciente demanda global de combustibles fósiles. [\(Anexo II\)](#). África occidental, liderada por Nigeria y Angola, concentra la mayor parte de la inversión en exploración y producción, mientras que el norte del continente (Argelia, Libia y Egipto) también juega un papel relevante. El crecimiento del GNL en países como Senegal, Tanzania y Mozambique se impulsa mediante colaboraciones entre compañías nacionales e internacionales. Es clave el African Energy Bank, y las estrategias de joint ventures y emisión de bonos, con inversiones destacadas de EAU en la región.

- e) Industria y transformación productiva:** La cadena industrial africana está fragmentada y dominada por sectores extractivos con poco valor agregado local. En el acero, solo países como Sudáfrica, Egipto y Argelia cuentan con capacidad integrada, mientras que el resto depende de importaciones por falta de financiación o plantas inoperativas. La escasez energética y logística limita la manufactura, y la baja mecanización y riego reducen la productividad agroindustrial. Además, las amenazas terroristas y los sabotajes en regiones inestables interrumpen la producción y dañan la infraestructura industrial, afectando inversiones y cadenas logísticas clave.

A pesar del potencial del sector minero y con más de 600 proyectos activos, solo el 10-15% del valor generado por los recursos minerales se queda en la economía africana,

¹⁰ Alberga el 7,5% de las reservas mundiales.

¹¹ Un hecho relevante es la reanudación de la exploración petrolera en Libia tras diez años de pausa debido a la inestabilidad, con la compañía Sonatrach de Argelia retomando operaciones en la cuenca de Ghadames tras un acuerdo con la Corporación Nacional de Petróleo de Libia.

lo que ha motivado políticas de procesamiento y manufactura local, desarrollo de capacidades industriales y estándares ESG. El crecimiento minero es evidente, pero persisten desafíos como baja inversión en exploración, volatilidad regulatoria y la necesidad de mejorar el reparto de beneficios y sostenibilidad ambiental.

- f) Infraestructura digital:** La infraestructura digital en África presenta desafíos críticos que afectan no solo su crecimiento, sino también la seguridad operativa, incluidos incidentes de ciberataques que impactan la estabilidad y confianza en la economía digital del continente. La falta de energía confiable agrava la situación, aunque el despliegue de cables submarinos y redes de fibra terrestre avanza, la concentración en zonas urbanas y mercados rentables limita la inclusión rural.

3. PAÍSES MIEMBROS Y DINÁMICA INTERNA.

3.1 Relaciones y acuerdos regionales previos.

En el siguiente cuadro se presentan los ocho bloques de integración regional existentes en África, los cuales constituyen la base de AfCFTA, porque la mayoría son precedentes a la misma.

El análisis de estas organizaciones permite identificar las dinámicas políticas, económicas, comerciales en cada región y sus diferentes niveles de integración/ progresos.

Nombre de alianza regional	Países miembros	Nivel de integración	Tratados de origen
UMA / AMU - Unión del Magreb Árabe (1989) Norte de África	Marruecos, Argelia, Túnez, Libia, Mauritania	Nivel de integración bajo - Declarativo. No hay acuerdo operativo de liberalización del comercio. No se estableció arancel externo común.	Tratado Constitutivo de Marrakech (1989):
CEN-SAD -	Chad, Níger, Mali, Egipto,	Nivel bajo - Declarativo.	Tratado de Trípoli.

Comunidad de Estados Sahelo–Saharianos. (1998) Norte y Sahel	Libia, Benín, Burkina Faso, Cabo Verde, República Centroafricana, Congo Costa de marfil, Yibuti, Egipto, Gambia, Ghana, Guinea, Liberia, Libia, Malí, Marruecos, Mauritania, Níger, Nigeria, Senegal, Sierra Leona, Somalia, Sudán, Togo, Túnez	No se establecen medidas de liberalización de comercio, ni reducción de aranceles. Débilmente institucionalizado y estructurado.	
ECCAS / CEEAC - Comunidad Económica de los Estados de África Central (1984) África Central	Angola, Burundi, Camerún, Chad, la República del Congo, la República Democrática del Congo, Guinea Ecuatorial, Gabón, Ruanda, Santo Tomé y Príncipe y la República Centroafricana. (11)	Mercado Común en desarrollo	Tratado Constitutivo de Libreville.
CEMAC bloque subregional dentro de CEEAC	Camerún, Congo, Gabón, Guinea Ecuatorial, República Centroafricana y Chad. (6)	Unión aduanera	
IGAD - Autoridad Intergubernamental para el Desarrollo (1996) Cuerno de África	Etiopía, Somalia, Sudán, Yibuti, Eritrea (miembro suspendido en parte), Kenia, Sudán del Sur, Uganda. (7)	Organización enfocada a la paz y desarrollo (no comercial).	Acuerdo para el Establecimiento de la Autoridad Intergubernamental para el Desarrollo, (Reemplazó la antigua IGADD 1986) y se amplía a la cooperación política, económica y

			de seguridad. Sede en Yibuti.
COMESA - Mercado Común de África Oriental y Austral (1994) - África Oriental y Austral	Egipto, Kenia, Etiopía, Zambia Burundi, Comoras, Yibuti, Eritrea, Libia, Madagascar, Malawi, Mauricio, Ruanda, Seychelles, Sudán, Eswatini, Tanzania, Uganda, Zambia, Zimbabue, República Democrática del Congo, Sudán del Sur (en proceso de adhesión plena)	Zona de libre comercio funcional. Jurídicamente es de los bloques más avanzados. Operativamente no funciona plenamente debido a la doble pertenencia de sus miembros a otros bloques (SADC y EAC), la falta de aplicación del Arancel Externo Común y las asimetrías económicas internas.	- Tratado del Mercado Común de África Oriental y Austral (1993). Crea derechos y obligaciones sobre comercio, competencia y tarifas externas. Sede en Lusaka, Zambia.
EAC - Comunidad de África Oriental (1999) África Oriental	Kenia, Tanzania, Uganda, Ruanda, Burundi, República Democrática del Congo, Sudán del Sur, Somalia (admitida en 2023, proceso de integración en curso). (8)	Tiene una unión aduanera desde 2005 y un mercado común desde 2010 para bienes, trabajo y capital.	Se reactiva CAE (precedente) en 1999.
SADC - Comunidad de Desarrollo de África Austral	Sudáfrica, Angola, Tanzania, Zambia, Botsuana (sede), República Democrática del Congo, Comoras, Eswatini,	Zona de libre comercio consolidada. Cada Estado mantiene su	Tratado de la SADC (Windhoek, Namibia) Protocolo sobre el

(1992) África Austral	Lesoto, Madagascar, Malawi, Mauricio, Mozambique, Namibia, Seychelles, Zimbabwe. (15)	propio arancel externo. Obliga a sus miembros a liberalizar el comercio y coordinar políticas macroeconómicas	Comercio intra SADC - 1996 Programa de implementación de la Zona de Libre Comercio (2000): eliminación gradual de aranceles. SADC Free Trade Area (ZLC): 12 países suprimen aranceles sobre el 85% de productos. Protocolo de Finanzas e Inversión (2006) Protocolo de Transporte, comunicaciones.
SACU Tratado (2002) - bloque subregional dentro de SADC -	Sudáfrica, Botsuana, Esvatini, Lesoto, Namibia. (5)	Unión aduanera plena y consolidada: Con un arancel externo común, mecanismos de reparto de ingresos y coordinación aduanera efectiva.	
ECOWAS / CEDEAO Comunidad Económica de Estados de África Occidental (1975) África Occidental	Nigeria, Ghana, Costa de Marfil, Senegal, Benín, Burkina Faso, Cabo Verde, Gambia, Guinea, Guinea-Bissau, Liberia, Malí, Níger, Sierra Leona, Togo. (15)	Zona de libre comercio consolidada. Impone compromisos en libre circulación, unión aduanera y política monetaria.	Tratado de Lagos (1975) - Tratado Fundacional de ECOWAS. Tratado Revisado de ECOWAS (Cotonú, 1993).

UEOMA (2002) bloque subregional dentro de ECOWAS	Benín, Burkina Faso, Costa de Marfil, Guinea-Bissau, Malí, Níger, Senegal, Togo. (8).	Unión aduanera + Moneda común: Francos	Zona de libre Comercio con el Protocolo A/P1/1/2003. Unión Aduanera mediante Decisión A/DEC.17/01/06 del Consejo de Ministros de ECOWAS (2006)- que implementan en 2015. Union aduanera imperfecta por fragmentación.
---	--	---	--

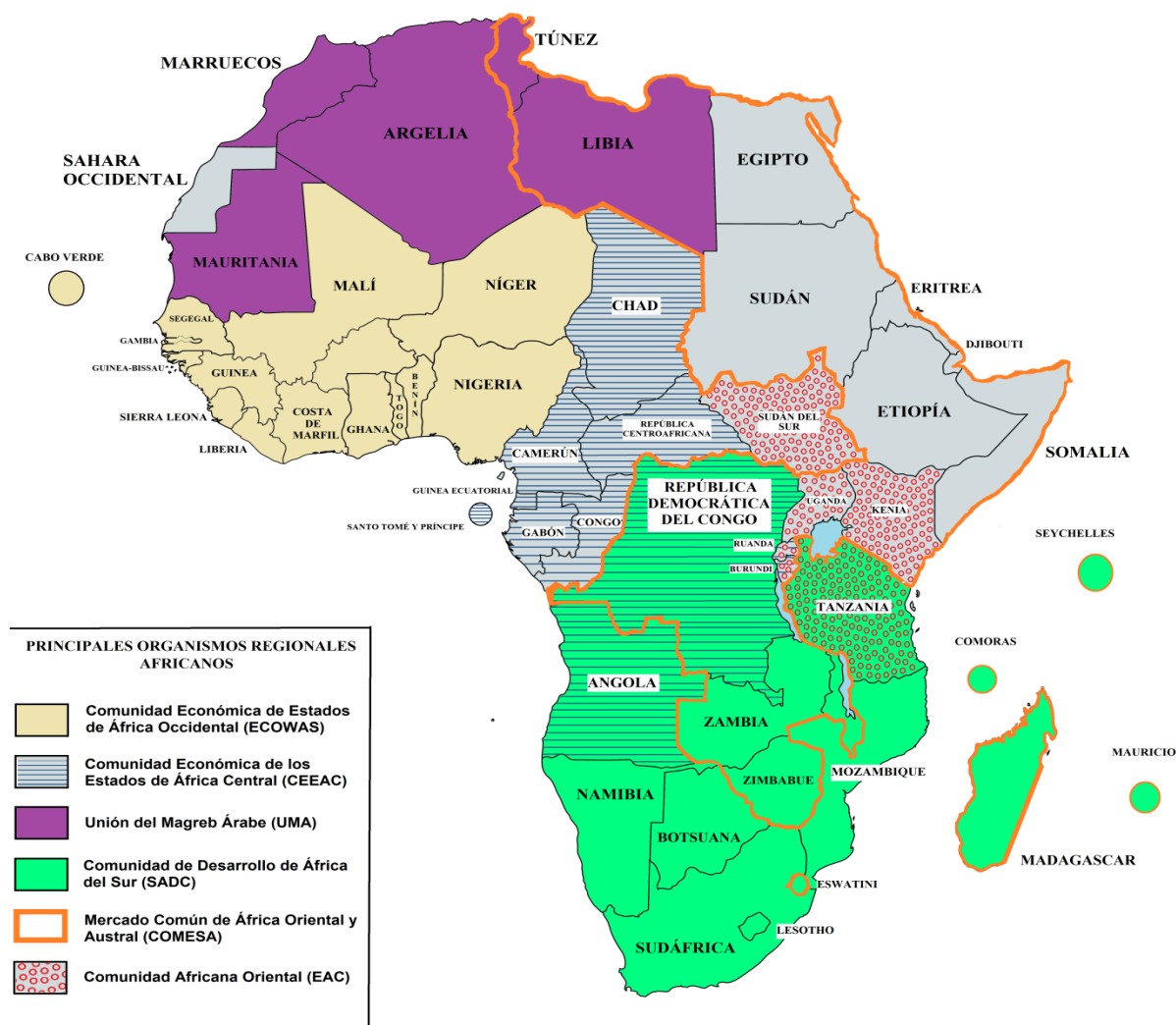


Figura 07 – Alianzas regionales y económicas de África. Fuente: The Economist.

3.2. Estado de ratificación e implementación: régimen arancelario y acuerdos de comercio.

Actualmente de los 54 Estados que conforman la Unión Africana, 47 han ratificado el Tratado que da origen a AfCFTA. Sin embargo, esto no implica que hayan adoptado normas que regulen la reducción de aranceles y fomenten la integración regional.

La UA reconoce ocho bloques comerciales como base y pilares institucionales de la integración continental: CEN-SAD, COMESA, EAC, ECCAS, ECOWAS, IGAD, SADC y UMA. Este reconocimiento oficial fue otorgado por el Tratado de Abuja y luego por el Consejo Ejecutivo y la Asamblea de la Unión Africana. El reconocimiento implica:

- La participación en el Consejo Económico, Social y Cultural de la UA (ECOSOCC).

- Recibir financiamiento y apoyo técnico de la UA, la CEPA (UNECA) y el Banco Africano de Desarrollo.
- Están integradas institucionalmente en la Comisión de la UA y a los organismos de la AfCFTA.
- Participa activamente (con voto) en la toma de decisiones que incluyan la armonización de políticas regionales y continentales (por ejemplo, en transporte, aduanas, migración o energía).
- Las tres organizaciones sin reconocimiento por parte de la Unión Africana, y, por lo tanto, sin estatus oficial dentro del marco institucional y legal de la UA son: SACU, UEOMA y CEMAC, que a su vez constituyen las uniones aduaneras más avanzadas en materia comercial, con la aplicación efectiva de un arancel externo común.

La UA en 2008 limitó su reconocimiento para:

- Evitar la superposición institucional (muchos países pertenecen a varios bloques).
- Fortalecer la coordinación y el liderazgo de una sola comunidad por subregión.
- Simplificar la arquitectura del AfCFTA y la futura Comunidad Económica Africana.

Sin embargo, muchos países son miembros de dos o tres bloques regionales, generando uno de los principales problemas en la implementación efectiva/ operativa de AfCFTA: la superposición de membresías. Este es el caso en que un Estado pertenece a varios bloques regionales, por ejemplo:

- República democrática del Congo: ECCAS, SADC y COMESA. Estado relevante por su territorio y localización central, activo en tres bloques.
- Ruanda: EAC, COMESA y ECCAS. Es un Estado puente entre África Oriental y Central; con una triple membresía activa.
- Tanzania: EAC y SADC. Enlace clave entre África Oriental y Austral.
- Egipto: COMESA y UMA - Actor estratégico que conecta el Norte de África con África Oriental; clave para conectar el Magreb con el COMESA.

En África Oriental y Central se genera una duplicidad con COMESA, EAC y ECCAS (ambas oficiales).

En el Sahel y Norte de África Estados como Egipto, Libia, Mauritania y Sudán pertenecen simultáneamente a bloques árabes y subsaharianos.

En África Austral hay superposición entre SACU, SADC, y COMESA, (caso de Esuatini) aunque entre las dos primeras hay vínculos comerciales cruzados y no superposición efectiva.

Esta superposición afecta la aplicación de AfCFTA en:

- Existe una superposición de compromisos comerciales, provocando distintos aranceles a aplicar, normas comerciales y cronogramas/ plazos para la liberalización.
- Genera obstáculos y dificultades para armonizar políticas aduaneras, y que los Estados cumplan con sus obligaciones.

Como puede observarse en el cuadro anterior, solamente **dos bloques regionales** han alcanzado el nivel de integración de Unión Aduanera:

- **EAC:** Unión aduanera y económica del África Oriental
 - Tiene una unión aduanera desde 2005 y un mercado común desde 2010 para bienes, trabajo y capital.
 - Está en camino de crear una moneda única para los aproximadamente 135 millones de habitantes de la región.
 - Se planea una federación política para unificar aún más los estados miembros.
 - Hay ciertos retos políticos y sociales, como desacuerdos entre estados, diferencias en sistemas económicos, y resistencia a la libre circulación especialmente en Tanzania.
 - Su arancel externo común (EAC) tiene 4 niveles:
 - Materias primas 0%
 - Bienes intermedios 10%
 - Bienes de capital 25%
 - Bienes de consumo final 35%

Es el bloque más avanzado en la aplicación efectiva del AEC, con una vigilancia aduanera conjunta.

- **ECOWAS:** Constituye una Unión aduanera imperfecta por la fragmentación que derivó en el sub-bloque regional UEOMA.
 - En el año 2015 estableció su arancel externo común, estructurado en:
 - Bienes sociales esenciales 0%
 - Bienes de primera necesidad 5%

- Bienes intermedios 10%
- Bienes de consumo final 20%
- Bienes estratégicos (arroz, automóviles, bebidas, textiles locales) 35%.

El AEC se aplica en toda África Occidental francófona y, progresivamente, en los países anglófonos de ECOWAS (como Ghana, Nigeria).

A nivel legal los tratados que crean los bloques comerciales regionales son vinculantes para los Estados miembro, sin embargo, en la práctica/ a nivel operativo su aplicación y cumplimiento depende de la voluntad política de cada Estado y su capacidad.

Los organismos regionales creados en cada uno de los tratados no establecen mecanismos coercitivos efectivos para el cumplimiento del Tratado. A diferencia de la UE, no existe una autoridad supranacional efectiva con capacidad como la Comisión Europea o Tribunales. Por esta razón muchos Estados continúan manteniendo barreras arancelarias sin sanciones.

Table 2.2: Achievements of regional economic communities, by dimension (2022)

REC	Overall	Free Movement Of Persons	Social Integration	Trade Integration	Financial Integration	Monetary Integration	Infrastructure Integration	Environmental Integration	Political And Institutional Integration
ECOWAS	0.74	1.00	0.79	0.84	0.60	0.56	0.53	0.67	0.93
EAC	0.73	0.96	0.79	0.85	0.66	0.65	0.70	0.58	0.77
COMESA	0.68	0.67	0.60	0.79	0.73	0.60	0.66	0.62	0.73
ECCAS	0.62	0.62	0.58	0.64	0.55	0.58	0.62	0.75	0.60
SADC	0.61	0.58	0.59	0.67	0.81	0.65	0.70	0.67	0.46
CENSAD	0.54	0.53	0.41	0.50	0.51	0.62	0.66	0.51	0.55
IGAD	0.53	0.56	0.42	0.49	0.46	0.63	0.61	0.65	0.53
AMU	0.52	0.62	0.48	0.51	0.44	0.56	0.58	0.47	0.52

Source: Brookings Institution (2022), based on African Union, African Integration Report (2022).

Figura 08 - Tabla de nivel de integración de las alianzas económicas-comerciales regionales. Fuente: African Trade Report 2023.

3.3. Acuerdos bilaterales y extrarregionales vinculados.

Los acuerdos extrarregionales más relevantes con otros bloques comerciales son los siguientes:

Bloque regional	Acuerdos con otros bloques
UMA / AMU	Estado Inactivo - Los Estados acuerdan de manera bilateral con otros bloques (Principalmente UE o MERCOSUR). Marruecos presenta un acuerdo de asociación avanzado.
CEN-SAD	Por la baja integración económica no tienen acuerdos con otros bloques directamente. Los Estados participan a través de otros bloques o foros más amplios como el acuerdo UE- Africa.
ECOWAS / CEDEAO	Acuerdos de asociación económicos (EPAs) con la UE y los diferentes estados, con distintos grados de aplicación. Sin acuerdo con el MERCOSUR. Reino Unido y otros Estados negocian bilateralmente.
UOEMA	Acuerdos con la UE: UEMOA forma parte del espacio West Africa EPA negociado. Los miembros firman EPAs o aplican disposiciones asimétricas. No hay acuerdos regionales con Mercosur.
EAC	Acuerdos con la UE: negociaciones y acuerdos con la UE por países y por bloques: EPA bilateral de 2023 basado en el marco regional EAC, pero solo Kenia lo aplica.
ECCAS / CEEAC	Sin Acuerdos firmados.
CEMAC	Sin acuerdos firmados.
IGAD	Orientado a la seguridad y cooperación sectorial, sin acuerdos comerciales. La cooperación externa se realiza mediante proyectos, asistencia y acuerdos bilaterales de sus Estados miembros
COMESA	Activo en procesos multilaterales intra-africanos (TFTA) con EAD y SADC y en negociaciones/EPAs parciales con la UE. (Grupo ESA) Acuerdo “interino” pero aplicado oficialmente, opera bajo el marco COMESA.

SADC	Acuerdos con la UE: SADC EPA Group en 2016. (primer EPA regional africano plenamente operacionalizado en la práctica). Acuerdos con el Reino Unido: el acuerdo SACUM-UK (SACU + Mozambique) Negociaciones y acuerdos bilaterales con el MERCOSUR.
SACU	Acuerdos externos: SACUM-UK EPA en 2021 (Reino Unido con SACU + Mozambique) - opera como union aduanera y tiene capacidad de negociación dentro de SADC.

- **Acuerdo de Samoa**, firmado en 2023, en vigor 2024-2025, es el marco legal general de cooperación entre la UE y los Estados Africanos.
- El acuerdo interregional más importante es el firmado en 2025 entre COMESA, EAC, SADC. Entrará en vigor cuando alcance 22 ratificaciones, actualmente posee 18.

Esto permite observar que aún los bloques regionales no presentan, en su mayoría, capacidad para negociar de manera conjunta y es un caso más donde se puede observar la fragmentación o falta de toma de decisiones conjuntas por parte de los Estados de un mismo bloque que benefician a su conjunto.

4. EL PAPEL EN LOS ACTORES EXTERNOS.

4.1. Influencia de potencias extrarregionales.

- a) China: Se consolida como el principal socio económico estratégico de África con un modelo multidimensional que abarca comercio, inversión, diplomacia y cooperación tecnológica. Es el mayor socio comercial del continente, con un intercambio bilateral que superó los 295 mil millones de dólares en 2024 y un crecimiento continuo en sectores clave como maquinaria, tecnología y energía renovable. Su inversión se concentra en infraestructura crítica como puertos, carreteras y ferrocarriles, facilitando la conectividad regional y el desarrollo económico (a través de la BRI y la Ruta de la Seda Marítima). La diplomacia china se estructura entorno al FOCAC y la CIDCA, con un plan estratégico hasta 2029 que impulsa la cooperación económica, la reducción de

aranceles¹² y el fortalecimiento de las cadenas de suministro. China ofrece un modelo de desarrollo alternativo al occidental, basado en la no injerencia política, la rapidez en ejecución de proyectos y la cooperación sur-sur, que goza de alta aceptación en África.

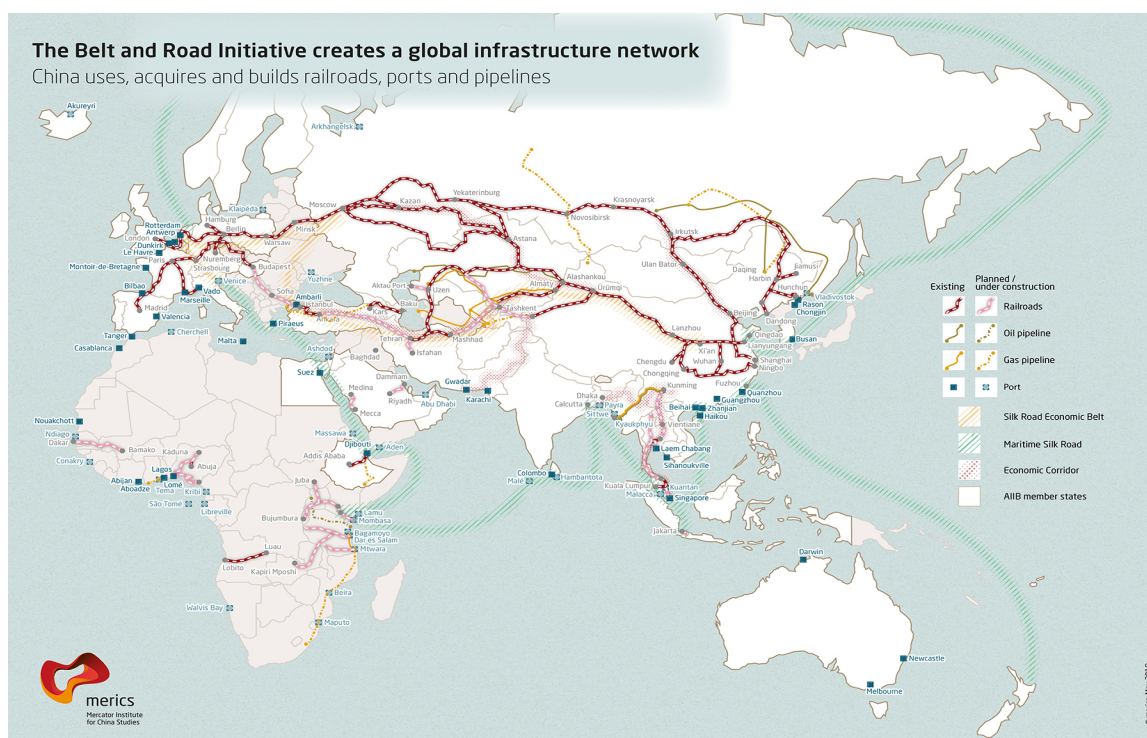


Figura 09 - Ruta de la Seda y MRI. Fuente: Instituto Mercator de Estudios de China, mayo de 2018. Obtenido de Grain.ORG

Tiene presencia e interés con la riqueza mineral de África, con empresas chinas liderando en la cadena de suministro de cobalto, litio y otros minerales críticos. Las entidades chinas ya poseen la mayoría de las operaciones mineras de cobalto en la RDC y continúan invirtiendo fuertemente en el sector minero del país.

En la dimensión social y tecnológica, China ha aportado a la electrificación rural, construcción de hospitales y formación educativa, además de impulsar la digitalización con empresas como Huawei que lideran la expansión de redes y tecnologías en África. Sin embargo, persisten retos vinculados al elevado déficit comercial africano, la limitada transferencia tecnológica, condiciones laborales en algunos sectores y riesgos asociados a la deuda contraída para financiar proyectos chinos.

¹² Con la eliminación en 2025 para 33 países africanos de importaciones a China.

Así pues, la inversión china en proyectos de infraestructura en África está estrechamente vinculada a contextos de alta corrupción y economías sumergidas, especialmente en países con gobiernos islamistas. China tiende a adjudicar contratos de construcción en países con elevados índices de corrupción, donde estos sobornos y redes informales facilitan el acceso a licitaciones, aunque esto perpetúa prácticas poco transparentes. Además, la economía sumergida y la informalidad en estos países se ven amplificadas por la falta de supervisión y regulación, donde empresas e individuos chinos participan activamente en esos sectores no oficiales.

Estos acuerdos frecuentemente implican que la mayor parte de los beneficios económicos se dirijan a operadores chinos, mientras que los países africanos asumen altos niveles de deuda y poca transferencia real de desarrollo socioeconómico. Este fenómeno refleja un ciclo complejo donde corrupción, gobiernos con poca transparencia y economías informales crean un terreno propicio para la expansión china, pero también limitan los beneficios reales para la población local y perpetúan la dependencia económica.

China busca oportunidades de inversión en países con instituciones débiles, estructuras económicas poco formalizadas, con menor competencia regulatoria y abundancia de recursos.

Sus proyectos se concentran en minería, energía, infraestructura, transporte y telecomunicaciones, pero no formalizan empleo local ni fortalecen las instituciones fiscales (*El escenario 3 de inversiones china no se traduce en mayor formalidad y crecimiento económico del Estado local).

- b) Rusia: Rusia ha incrementado su influencia en África en 2025 mediante una estrategia que combina un fuerte impulso diplomático y político basado en la soberanía africana, alianza con gobiernos del Sahel, África Central y partes del sur del continente, y un mensaje claro de rechazo a la injerencia occidental. Esta carrera por expandir su presencia incluye un aumento considerable en embajadas y consulados para afianzar relaciones bilaterales, así como un respaldo activo a regímenes que buscan diversificar sus socios estratégicos fuera del tradicional dominio occidental.

En el ámbito militar y económico, Rusia es uno de los principales proveedores de armamento en África, destacando en países del Sahel y África Occidental, combinando

formación y apoyo a fuerzas de seguridad con la operación del Grupo Wagner en conflictos clave como Mali y Níger. Paralelamente, busca duplicar su comercio con el continente, enfocándose en sectores estratégicos como energía nuclear, minería y farmacéutica, además de programas de cooperación tecnológica y formación educativa. Esta estrategia, reforzada por su papel en el bloque BRICS, persigue contrapesar la influencia occidental y china, proyectar poder global y promover un orden multipolar, aunque su alcance económico aún es menor comparado con China, pero político y militarmente es cada vez más significativo.

- c) EE. UU: Mantiene una influencia significativa en África, centrada principalmente en la cooperación militar y de seguridad. La estrategia estadounidense se ha reorientado hacia fortalecer la autosuficiencia de los países africanos en la gestión de su seguridad y lucha contra el extremismo¹³. Sin embargo, EE. UU. reduce su presencia directa y enfoca la cooperación en crear fuerzas locales más efectivas, con un énfasis decreciente en la buena gobernanza y la construcción de naciones.

Para contrarrestar la creciente influencia de China, EE. UU. y sus aliados han lanzado iniciativas como la PGII¹⁴, presentándose como una alternativa "sostenible" a la BRI. Además, han endurecido políticas arancelarias que afectan el comercio africano con EE.UU., aunque también buscan acuerdos bilaterales estratégicos para el acceso a recursos minerales críticos y tecnologías.

- d) Turquía: Ha reforzado notablemente su influencia en África desde 2022, especialmente en el Sahel y el Cuerno de África. Su estrategia incluye:
- Proyección militar y de seguridad mediante exportación de equipamiento, acuerdos de defensa y presencia de empresas privadas de seguridad, desafiando a potencias europeas y compitiendo con Rusia y China.
 - Expansión económica con un comercio que ha crecido exponencialmente¹⁵ y un fuerte incremento en inversiones en infraestructura, como aeropuertos y hoteles en África Occidental.

¹³ Evidenciado en ejercicios militares conjuntos como African Lion, con tropas de más de 40 naciones.

¹⁴ Comprometida a movilizar 600.000 millones de dólares en obras de infraestructura en África.

¹⁵ Más de 40.000 millones de dólares en 2023.

- Base militar significativa en Somalia, eje de su proyección geopolítica en el Cuerno de África, que, junto con acuerdos portuarios y marítimos, permite asegurar rutas comerciales internacionales.
- Ampliación diplomática multiplicando embajadas¹⁶ en África y cooperación con la UA.
- Estrategia sin condiciones políticas o en derechos humanos, lo que favorece su aceptación en varios gobiernos africanos.

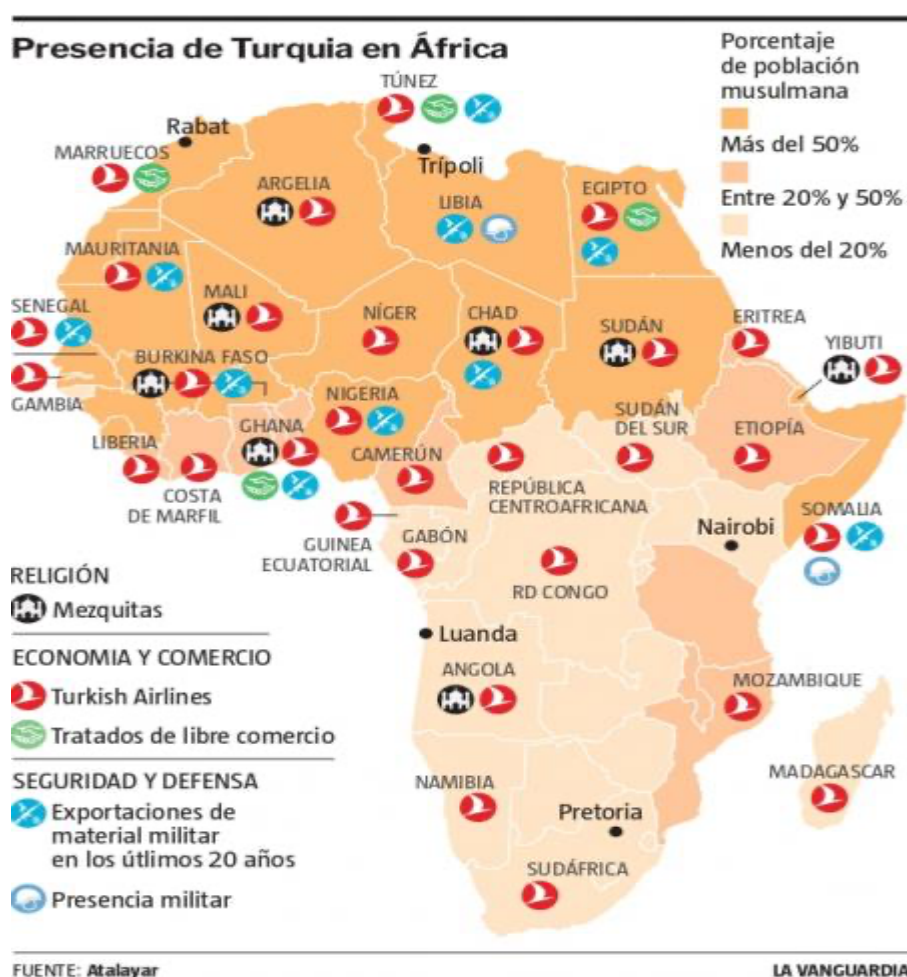


Figura 10 – Presencia de Turquía en África. Fuente: Atalayar.

- e) EAU, Arabia Saudita y Qatar: EAU es la cuarta potencia inversora con fuerte presencia en puertos estratégicos, como el puerto de Berbera en Somalilandia, clave para la entrada al Mar Rojo y ruta hacia el Canal de Suez.

¹⁶ De 12 en 2002 a 44 en 2022.

- Su interés geopolítico se centra en la costa africana, especialmente en el Mar Rojo, ya que consideran la seguridad de esta región como parte de su seguridad nacional.
 - Inversiones millonarias en sectores mineros (oro, diamantes, cobre) en países como Mali, Sudán y Uganda, transformando la geopolítica económica regional.
 - Participa activamente en Sudán y otras zonas para consolidar su influencia tras décadas de crecimiento en el continente.
 - Participa en acuerdos conjuntos con Turquía sobre inversiones en infraestructura, industria militar, agricultura y farmacéutica, aunque compiten especialmente en zonas conflictivas del norte de África, el Sahel, el Cuerno de África y Libia.
- f) UE: Está buscando relanzar y fortalecer su presencia desde 2025, con iniciativas importantes como el programa Global Gateway que apunta a inversiones en energía verde, infraestructura digital, salud y educación, para convertirse en un contrapeso significativo a la influencia creciente de China en el continente africano. La UE busca una asociación basada en la responsabilidad compartida, inversión mutua y soluciones conjuntas, con énfasis en la cooperación junto a la Unión Africana y diversificación económica en África, además de preparar la cumbre UE-UA prevista para noviembre de 2025.

En contraste, Francia está experimentando una notable pérdida de influencia en África, marcada por el retiro progresivo de sus bases militares en varios países (Malí, Burkina Faso, Níger, Chad, Costa de Marfil y Senegal entre 2022 y 2025) y la creciente resistencia y sentimiento antifrancés, especialmente en el Sahel. Las operaciones militares francesas contra el terrorismo¹⁷ fracasaron, erosionando la legitimidad de Francia como potencia protectora.

4.1.1 Financiación externa e inversión en infraestructura crítica por parte de China.

China se ha consolidado como el mayor inversor en infraestructura africana, protagonizando un crecimiento exponencial de su inversión que pasó de unos pocos cientos de millones de dólares a superar los 14 mil millones en 2011 solo en infraestructura. Sus proyectos abarcan carreteras, ferrocarriles, puertos, energía y telecomunicaciones, focalizándose en países con abundantes recursos naturales como Nigeria, Angola, Etiopía y Zambia. La construcción de

¹⁷ Como Barkhane.

casi 10,000 km de vías férreas, 100,000 km de carretera y más de 100 puertos (muchos integrados a la red de BRI¹⁸) permite a China asegurar rutas estratégicas para la exportación de materias primas críticas hacia su industria, mientras aborda la grave carencia de infraestructura básica africana para fomentar el desarrollo.

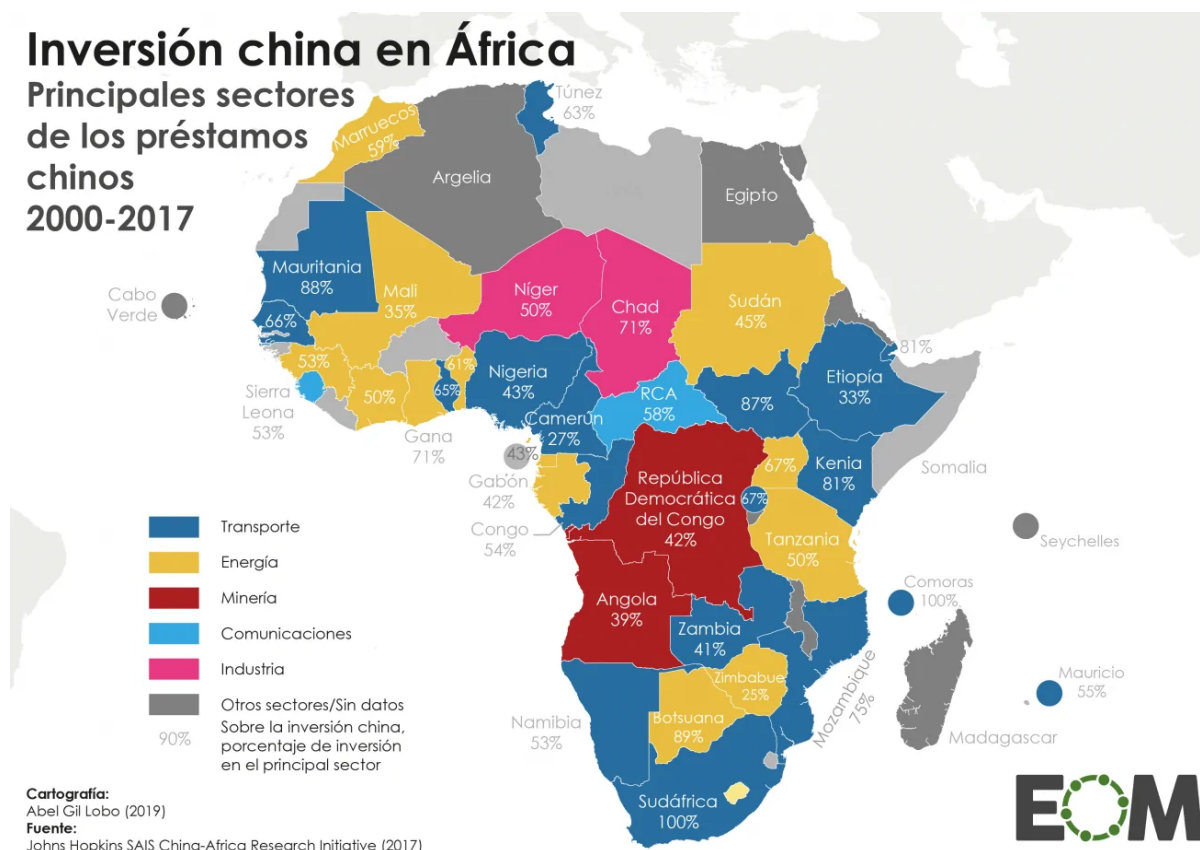


Figura 11 – Inversión china en África (2000-2017). Fuente: El Orden Mundial. Johns Hopkins SAIS China-Africa Research Initiative.

Estos proyectos son ejecutados principalmente por empresas chinas, tanto estatales como privadas, con financiamiento del Banco Ex-Im de China y el China Development Bank mediante modelos de crédito que a menudo se pagan en especie mediante recursos naturales, un modelo ejemplificado por la relación con Angola. La red portuaria modernizada o construida por China en países clave como Kenia, Nigeria, Ghana, Camerún y Namibia optimiza la capacidad de exportación e importación y asegura nodos críticos en el comercio global. La coordinación de esta inversión se canaliza a través del FOCAC y la CIDCA, que supervisan

¹⁸ Al menos 27 puertos construidos o modernizados vinculados.

políticas, financiamiento y ejecución de los proyectos, promoviendo también la cancelación de deudas para asegurar sostenibilidad financiera.

Las inversiones chinas en infraestructura han generado beneficios notables para los países africanos al mejorar la capacidad logística, apoyar la industrialización y crear empleo (teniendo en cuenta lo mencionado en el punto 4.1 a)). Sin embargo, también conllevan riesgos importantes, como el aumento de la deuda externa y la dependencia económica y política hacia China, lo que ha motivado una mayor selectividad china en proyectos más viables y sostenibles financieramente. A pesar de críticas y tensiones, la inversión china sigue siendo determinante para el desarrollo de infraestructura crítica en África y constituye un pilar de la relación estratégica entre ambos continentes.

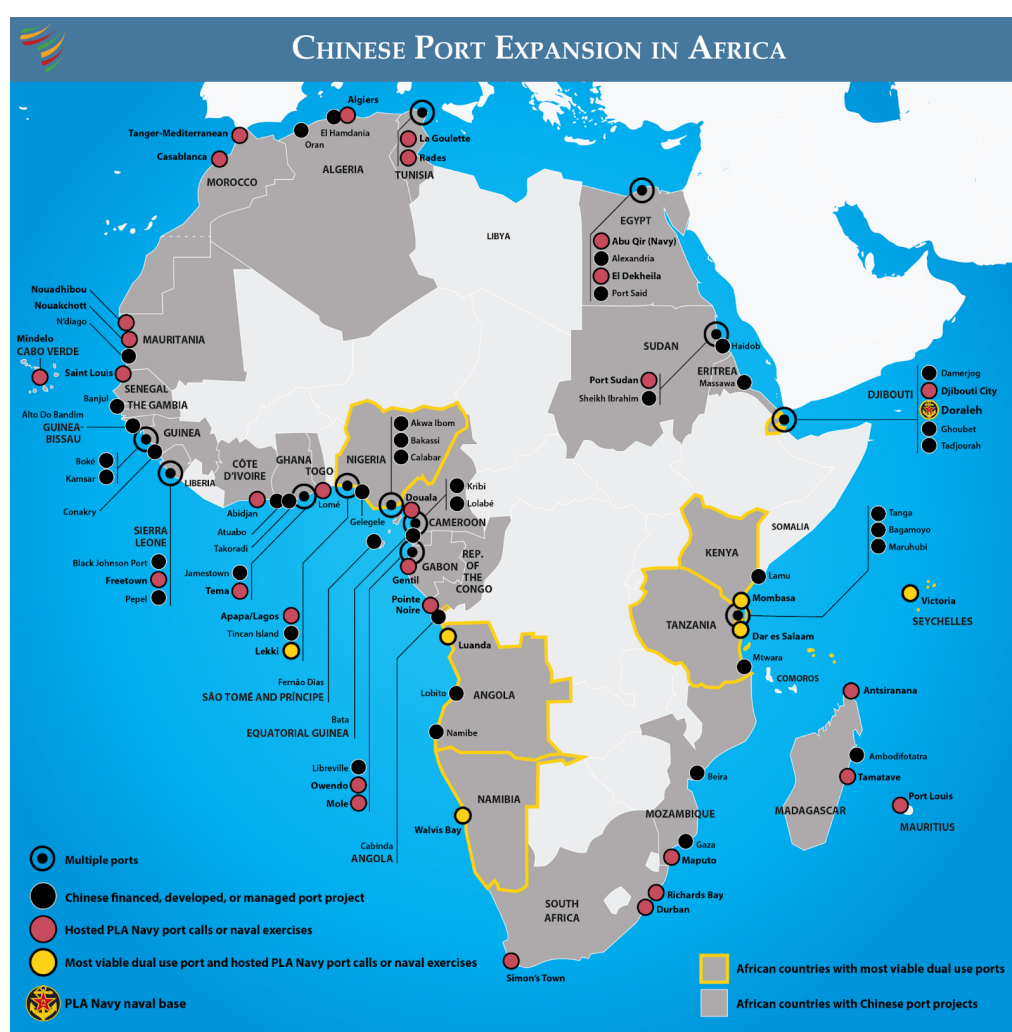


Figura 12– Expansión de los puertos chinos en África. Fuente: Africa Center for Strategic Studies.

4.2. Comparación entre MERCOSUR, UE y AfCFTA.

Aspecto integración regional	MERCOSUR	UE	AfCFTA
Tratados	Tratado de Asunción (1991); Acuerdo con UE en negociación, reducción progresiva de aranceles hasta 90% bienes; acuerdos bilaterales nacientes.	Tratados fundacionales (Maastricht 1992), sucesivos tratados para integración profunda, acuerdos multilaterales.	Tratado de Libre Comercio Africano (2018); acuerdo para eliminar aranceles a 90% líneas en 5-10 años con excepciones sensibles.
Unión Monetaria	No hay unión monetaria; cada país mantiene su moneda.	Unión Económica y Monetaria con euro en 20 países; BCE garantiza estabilidad precio.	No hay unión monetaria actualmente; 54 países con monedas diversas.
Circulación	Circulación facilitada puerta a puerta, aunque con controles y barreras no arancelarias importantes.	Libre circulación de personas, bienes, servicios y capitales en zona euro y Schengen.	Libre circulación de bienes y servicios, facilitación en discusión; libre circulación de personas limitada.
Arancelaria	Arancel externo común aduanero (AEC) aplicado desde 1995; aún con barreras fuertes y proteccionismo sectorial.	Eliminación total de aranceles intra-UE y política arancelaria común hacia terceros.	Eliminación progresiva de aranceles prevista para el 90% de productos; reglas de origen en negociación compleja.

Tamaño del continente	Conjunto regional suramericano (4 países principales).	Continente europeo con 27 países, integración profunda en países miembros.	Continente africano completo, 54 países muy diversos.
Religión	Predominio cristianismo católico y protestante.	Diversidad religiosa con predominio cristianismo (catolicismo, protestantismo, ortodoxia).	Diversidad religiosa alta: cristianismo, islam, religiones tradicionales.
Historia	Integración económica reciente, con fuerte influencia histórica europea; economía basada en recursos y agricultura.	Más de 70 años de integración, reconstrucción post-SGM, inspiración en evitar más guerras.	Proceso incipiente con alto grado de diversidad histórica colonial, poscolonial y cultural.
Progresión económica	Integración limitada comparada a UE, con desafíos estructurales y fluctuaciones económicas.	Integración profunda con mercado único, política monetaria común y fondos de cohesión económica.	Integración comercial en desarrollo, grandes disparidades económicas y nivel de desarrollo.

- La UE ha logrado una integración profunda y multidimensional, con unión monetaria, libre circulación de personas y bienes, y fuertes instituciones políticas, resultado de un proceso ordenado y largo tras la Segunda Guerra Mundial en un contexto de búsqueda de estabilidad y paz.
- MERCOSUR, con economías emergentes y limitación institucional, se enfoca más en integración comercial y reducción arancelaria sin unión monetaria ni libre tránsito amplio, reflejando la diversidad y desafíos políticos.
- AfCFTA es un acuerdo reciente que enfrenta la complejidad de un continente vasto, con enorme diversidad económica, cultural y religiosa, avanzando principalmente en la

liberalización progresiva del comercio con objetivos de integración gradual y sin estructuras supranacionales fuertes hasta la fecha.

5. ANÁLISIS DE VIABILIDAD Y PERSPECTIVAS.

5.1. Evaluación DAFO del AfCFTA general.

DEBILIDADES	AMENAZAS
- Debilidad de mecanismos de defensa democrática. - Solapamiento de tratados y confusión arancelaria. - La no implementación de acuerdos arancelarios por perjuicio a la economía interna del Estado. - Barreras no arancelarias y normas aduaneras generan obstáculos para el comercio intra-africano. - Conflictos y tensiones entre Estados (Ej. Marruecos y Argelia). - Desigual crecimiento económico de los 54 Estados. - Desigual nivel de integración y progreso de las alianzas comerciales regionales. - Para los actores extranjeros (China, Turquía) es más sencillo comerciar con un país que de forma individual que con un bloque regional. - Creciente dependencia económica africana de China: implica riesgos de endeudamiento y pérdida de autonomía en decisiones clave. - Infraestructura insuficiente, con altos costos para su mejora: La infraestructura portuaria, ferroviaria y vial presenta vulnerabilidades. - Dependencia de la importación de materias primas. - Cortes de Internet y limitaciones tecnológicas.	- Inestabilidad política e institucional. - Golpes de Estado y fragmentación política. - Presencia de grupos terroristas y armados. - Estados con conflictos internos (Guerra Civil). - Riesgos en la seguridad física. - Asimetrías económicas entre países. - Índice alto de economía sumergida. - Sobreendeudamiento de muchos países africanos. - Falta de seguridad jurídica. - Impactos climáticos. - Vulnerabilidad a shocks externos.

FORTALEZAS - Mercado interno en expansión (1.3 mil millones de habitantes). - Regiones estratégicas para el comercio: próximo a Europa, Asia, Oriente Medio, con múltiples rutas marítimas - Presenta dos uniones aduaneras y dos zonas de libre comercio (Mercado Común). - Reducción progresiva de aranceles (África Austral). - Mayor inversión en corredores estratégicos (Corredor de Lobito, Corredor de Beira, Corredor Lamu-Lapsset, Corredores Agrícolas, Corredores Viales y Multimodales en África Occidental) - Recursos naturales estratégicos (Minerales oro, cobre, cobalto, diamantes), petróleo, gas natural. - Turismo como motor de crecimiento económico.	OPORTUNIDADES - 5º paso del Tratado de Abuja: Unión Africana 2063. - Aumento de la densidad poblacional. - Regiones estratégicas para el comercio. - Incremento del comercio intraafricano. - Desarrollo de infraestructura regional: puertos, carreteras, ferrocarriles, mejorando la conectividad. - Impulso a sectores agrícolas, de servicios y manufactura. - Fortalecimiento del comercio electrónico y cadenas regionales de valor, especialmente en agricultura y manufactura. - Incremento de la inversión en industrialización digital. - Mejora del AfCFTA y los procesos de integración: fomentar industrias ya integradas para sustituir importaciones (textiles, manufactura ligera, alimentos procesados). - Atracción de inversión extranjera.
---	---

5.2. Obstáculos estructurales y políticos.

A continuación, presentamos un análisis de las fortalezas, debilidades, oportunidades y amenazas (DAFO) de cada uno de los bloques regionales de comercio:

1. AMU/ UMA - Arab Maghreb Union

- Fortalezas:

- Presenta infraestructura avanzada: Puertos, autopistas, energía y telecomunicaciones comparativamente más desarrollados (Marruecos, Túnez, Argelia).
- Recursos estratégicos: reservas de petróleo, gas, minerales críticos y energías renovables
- Presentan economías desarrolladas con un PIB elevado en el contexto africano

- Tienen capacidad y peso para influir en la toma de decisiones de política a nivel continental: Marruecos, Argelia y Túnez son actores activos en la Liga Árabe, UA y ONU.
- Amenazas:
 - Conflicto y rivalidad entre Argelia-Marruecos por el Sahara Occidental y el liderazgo regional.
 - Túnez presenta crisis política y económica; Libia sigue fragmentada y sin gobierno estable;
- Debilidades:
 - Diferentes políticas externas: Marruecos se orienta hacia Europa y África Occidental; Argelia privilegia sus alianzas energéticas con Rusia y China.
 - Mauritania se mantiene neutral y periférica.
 - No hay consenso diplomático. Su última cumbre se realizó en 1994.
- Oportunidades:
 - Ubicación estratégica: conecta el Sahel /África con el Mediterráneo.
 - Corredores norte-sur: puertos mediterráneos (Tánger Med, Argel, Túnez, Trípoli) que pueden servir para fomentar el comercio intraafricano.

2. CEN-SAD - Community of Sahel-Saharan States (1998)

- Fortalezas:
 - Integra países del Magreb, Sahel y África Occidental: un puente natural entre el norte y el África subsahariana.
 - Zona con grandes reservas de petróleo, gas y minerales estratégicos (Libia, Níger, Chad, Argelia, Nigeria).
- Amenazas:
 - Cooperación política y económica en desarrollo.
 - Sahel se encuentra en crisis y conflictos con grupos terroristas.
- Debilidades:

- Estado actual declarativo
- La baja institucionalidad: no presenta mecanismos institucionales sólidos (no hay tribunal, secretaría activa permanente ni acuerdos aduaneros vinculantes).
- Sus miembros ya pertenecen a otras organizaciones regionales más fuertes (ECOWAS, UMA, COMESA, ECCAS) --> Genera solapamiento de tratados, confusión arancelaria y falta de prioridad en la agenda nacional.
- Oportunidades:
 - Podría favorecer la conectividad física entre los bloques del norte (UMA) y oeste (ECOWAS).
 - El Sahel es un eje natural para corredores transaharianos (Argelia-Níger-Nigeria; Libia-Chad-Sudán).

3. **ECCAS: Economic Community of Central African States:**

- Fortalezas:
 - Posición estratégica en África Central y potencial de recursos naturales considerados estratégicos (minerales, petróleo y fauna).
 - Algunos de sus países miembros cuentan con infraestructuras razonables y capacidad de producción exportadora.
- Amenazas:
 - Conflictos internos, guerras civiles, presencia de grupos armados que limitan la operatividad del bloque.
 - Falta de diversificación y dependencia de exportaciones de recursos sin valor agregado que los hacen vulnerables a choques externos.
- Debilidades:
 - Baja integración comercial interna: El comercio intra-regional representa solo cerca del 0.9% del total de exportaciones (bloque con menor intercambio interno en África debido a economías poco diversificadas y similares perfiles exportadores -poca variedad productos-)
 - Presenta un sub-bloque regional: CEMAC, unión monetaria, pero comercio intrarregional limitado.

- Barreras arancelarias y administrativas: NO todos los aranceles internos han sido suprimidos, y la reducción efectiva ha sido limitada
- Infraestructura deficiente, generando aumento de costos de transporte.
- Oportunidades:
 - Desarrollar cadenas de valor regionales que aprovechen recursos de la región central y la conectividad con África del Sur y Oeste.
 - Sirve para integrar con otros bloques africanos, mejorar corredores logísticos y aumentar el comercio inter-región.

4. **EAC: East African Community**

- Fortalezas:
 - Ubicación estratégica: Conecta África oriental con el Gran Lago y el Océano Índico; acceso portuario para países sin litoral.
 - Infraestructura regional integrada: Corredores viales y ferroviarios en expansión: Mombasa–Kampala–Kigali; Dar es Salaam–Lusaka.
- Amenazas:
 - La inestabilidad en el este de la RDC (rebelión del M23) introduce un factor de inseguridad dentro del bloque.
 -
- Debilidades:
 - Asimetrías Económicas: Kenia es la economía más industrializada y el motor exportador del bloque.
 - Disputas políticas y fronterizas: rivalidades entre Kenia y Tanzania (por tránsito y control portuario: Mombasa vs Dar es Salaam).
 - Expansión acelerada sin integración homogénea: La incorporación de RDC (2022) y Somalia (2023) amplía la escala territorial y económica, pero sobrecarga las instituciones. Estas economías tienen estructuras, idiomas y sistemas legales muy distintos al núcleo original.
- Oportunidades:
 - Industria emergente, diversificación económica en varios países miembros, crecimiento del comercio intra-regional.

- Mejoras en infraestructura de transporte, digitalización y servicios que pueden fortalecer su posición.

5. **IGAD: Intergovernmental Authority on Development:**

- **Fortalezas:**

- Ubicación estratégica: Controla el Cuerno de África y el acceso al Mar Rojo, una de las rutas marítimas más críticas del comercio global.

- **Amenazas:**

- Muy baja estabilidad política.
- Conflictos internos y la falta de cohesión institucional.

- **Debilidades:**

- Alianza de desarrollo y seguridad más que una unión económica real.

- **Oportunidades:**

- Conectividad comercial en proceso: Proyectos de infraestructura regional (corredor Lamu–Juba–Addis Abeba, ferrocarril Addis Abeba–Yibuti).
- Sinergia con otros bloques: Miembros compartidos con EAC y COMESA permiten coordinación interregional dentro de la AfCFTA.
- Su relevancia para la AfCFTA radica en su capacidad de estabilizar políticamente el Cuerno de África, facilitar corredores logísticos y promover proyectos de resiliencia climática y energética.

6. **ECOWAS: Economic Community Of West African States:**

- **Fortalezas:**

- Liderazgo regional de Nigeria, Ghana y Costa de Marfil.
- Zona estratégica que mantiene
- Mantiene un arancel externo común desde 2015.

- **Amenazas:**

- Golpes de Estado y suspensión de miembros: Mali, Burkina Faso y Níger suspendidos (2021-2023).

- Inestabilidad política, seguridad débil en la región (terrorismo, insurgencias) pueden obstaculizar la cooperación regional.
- Debilidades:
 - Enero de 2024, los tres países anunciaron su retiro de ECOWAS y formación de la Alianza de Estados del Sahel (AES - Mali, Burkina Faso, Níger).
 - Ruptura geopolítica directa entre los países costeros del Atlántico (pro-CEDEAO) y el núcleo saheliano (pro-AES).
 - Fragmentación institucional, se crea el sub-bloque regional UEMOA, con 8 Estados que tienen un arancel externo común y moneda: Franco CFA y los otros 7 países mantienen sus propios aranceles.
- Oportunidades:
 - Fortalecer el comercio intrarregional y las cadenas de valor entre los países de África Occidental.
 - Aprovechar la ubicación para integrarse mejor al resto del continente y al sistema internacional desarrollando la infraestructura de puertos y logística.

7. COMESA: Common Market for Eastern and Southern Africa:

- Fortalezas:
 - El bloque regional con mayor cantidad de miembros, lo que significa un mercado amplio y variado.
 - Sus acciones se orientan a liberalizar el comercio, promoviendo una zona de libre comercio entre sus miembros
- Amenazas:
 - Superposición de membresías: muchos países pertenecen a COMESA y otros bloques regionales, generando confusión arancelaria, complejidad normativa y competitividad interna.
 - Dependencia de materias primas de algunos miembros y vulnerabilidad frente a fluctuaciones externas.
- Debilidades:

- Economías asimétricas entre sus miembros, lo que dificulta la armonización de regulaciones, normativas aduaneras y políticas comunes.
- Infraestructura y logística aún insuficientes para un comercio fluido entre todos los Estados.
- Oportunidades:
 - Aprovechar las sinergias con otros bloques (EAC, SADC) para formar corredores más eficientes de comercio intraafricano.
 - Potencial de industrialización y manufactura si se mejoran las cadenas de valor regionales

8. SADC: Southern African Development Community

- Fortalezas:
 - Zona más industrializada y económicamente desarrollada del continente.
 - Es uno de los bloques con mayor infraestructura relativa en África y con algunos países muy desarrollados (industrialización en Sudáfrica, Botswana, Namibia).
 - Presenta una elevada tasa de comercio intra-africano y coordinación entre miembros centrales.
- Amenazas:
 - Dependencia de exportaciones de recursos primarios o minerales, lo que los hace vulnerables a fluctuaciones globales.
 - Riesgo de fragmentación si los países más grandes no encuentran incentivos para fortalecer la integración; competencia entre miembros por inversiones externas puede generar tensiones.
- Debilidades:
 - Dependencia excesiva de Sudáfrica y desigualdad estructural entre miembros, con economías asimétricas.
 - No hay alineamiento en la política externa de sus miembros: Sudáfrica se enfoca en acuerdos bilaterales y globales (UE, China, BRICS) y Angola, Tanzania o RDC priorizan estrategias energéticas o de infraestructura independientes.
- Oportunidades:

- Tiene capacidad de liderar la integración hacia el sur del continente, aprovechar recursos energéticos, minería, turismo y servicios para fortalecer el comercio regional.

6. PROYECCIONES.

A partir del análisis efectuado y con base en las conclusiones y premisas identificadas, se han diseñado tres proyecciones orientadas a evaluar la evolución potencial de AfCFTA. Estas proyecciones buscan identificar patrones de cambio, variables críticas y posibles puntos de inflexión que podrían determinar la dirección futura del proceso de integración económica africana, permitiendo anticipar riesgos, oportunidades y dinámicas estratégicas relevantes para los actores implicados.

Proyección 1: Su probabilidad se vincula a la región en concreto.

- Efecto COUP-BELT. Efecto dominó, escalada de conflictos: Conflictos internos se extienden, y generan efecto contagio en otros grupos que operan en otros Estados.
- Aumenta la inestabilidad política, económica.
- Se ve perjudicado el comercio intra-africano por los múltiples conflictos.
- Las alianzas regionales con mayor integración también se ven afectadas.
- Se retrocede en la implementación efectiva de AfCFTA.
- Asimetría entre economías más fuertes y débiles: Provoca tensiones y el acuerdo no logra estimular el comercio interno ni la industrialización.
- Provocará que África se mantenga dependiente de exportaciones de materias primas y perpetúa su exclusión competitiva en la economía global.

Retroceso de la integración africana por inestabilidad y conflictos.

La proyección respecto a la implementación de la AfCFTA en el contexto africano gravemente afectado por la proliferación de golpes de Estado y el denominado “*Coup Belt*” revela una dinámica compleja en la que las expectativas de integración regional, desarrollo económico y diversificación productiva se ven significativamente socavadas. La cadena de inestabilidad generada por los golpes en regiones como Mali, Burkina Faso, Níger y Chad propicia un efecto dominó que incentiva el surgimiento de crisis institucionales en Estados vecinos. Este fenómeno alimenta la propagación de conflictos internos y la expansión de actores armados no

estatales, dificultando la gobernabilidad y erosionando las capacidades estatales básicas para gestionar el territorio, la economía y la seguridad. Las insurgencias y tensiones vinculadas a estos procesos desbordan rápidamente las fronteras, reproduciéndose en otros puntos sensibles del continente y contribuyendo, así, a una mayor fragmentación política.

A consecuencia de esta dinámica, se incrementa la volatilidad política y económica, lo que afecta drásticamente la confianza de los inversores, agrava la fuga de capital y encarece las primas de riesgo. El entorno de incertidumbre mina los sistemas financieros regionales y dificulta la circulación de bienes y servicios. Ante la agudización de la crisis sistémica, los Estados africanos más afectados priorizan la seguridad y la supervivencia política, relegando el avance de agendas de reforma o integración regional. Esta situación impacta directamente en las bases logísticas y normativas necesarias para la operatividad de la AfCFTA, fragmentando los corredores comerciales y volviendo aún más compleja la formalización de un mercado común intraafricano.

El comercio dentro del continente se resiente por los frecuentes cierres o militarizaciones de fronteras, los desvíos forzados en las rutas de circulación, las restricciones al transporte y el endurecimiento de los controles aduaneros, todo ello agravado por la desconfianza entre los Estados miembros. Estas trabas dificultan el aprovechamiento de las potencialidades del acuerdo y profundizan la dependencia de las economías nacionales respecto a la exportación de materias primas, frustrando las posibilidades reales de consolidar cadenas regionales de valor y desarrollos industriales sostenidos.

En paralelo, las alianzas subregionales como ECOWAS o SADC ven fuertemente restringida su capacidad de mediación y articulación colectiva, debilitándose ante presiones internas y la percepción generalizada de ineficacia o parcialidad. En muchos casos, estas instituciones tampoco logran articular respuestas coherentes frente a las crisis, perdiendo peso como ejes vertebradores de la integración africana.

Las disparidades económicas entre los países del continente tienden a pronunciarse. Mientras algunas economías relativamente robustas, como Sudáfrica o Egipto, pueden resistir los choques de inestabilidad, los Estados más frágiles o sumidos en el conflicto retroceden en su desarrollo y quedan rezagados respecto al resto. Estas asimetrías generan tensiones adicionales dentro de la AfCFTA, alimentando un escepticismo creciente respecto a la viabilidad y los beneficios del acuerdo, y erosionando la confianza en los procesos supranacionales africanos.

para resolver los problemas estructurales de fondo. El resultado es un continente que se mantiene dependiente de un modelo extractivo primario, con mínima industrialización y escasa inserción competitiva en la economía global.

En última instancia, la combinación de conflictos armados, debilidad estatal, fragmentación regional y crisis de institucionalidad actúa como un freno estructural a los procesos de integración, limitando de manera sustantiva el potencial transformador de la AfCFTA. La perpetuación de la dependencia y la exclusión competitiva global refleja las dificultades históricas para superar las barreras sistémicas africanas, constituyendo una alerta sobre la importancia de seguridad política y cohesión institucional como condiciones primordiales, incluso antes que los acuerdos económicos, para el desarrollo sostenido e inclusivo en África.

Proyección 2: (la más probable)

- Queda todo igual, estancado, con mínimos progresos.
- Continúa la inestabilidad política y los conflictos internos.
- Falta de armonización regulatoria total.
- Carencias en la infraestructura que encarecen el transporte y limitan el comercio eficiente.
- Asimetrías económicas entre países: Aunque crece el comercio y la integración de acuerdos, la diferencia en tamaño económico entre países grandes y pequeños limitan el beneficio equitativo.
- El acuerdo continúa como un marco simbólico y de aspiración, con progresos, pero se necesitan años para que se consolide de manera plena.
- Las regiones avanzan de manera desigual.

Estancamiento con avances desiguales.

El AfCFTA se presenta como la mayor apuesta para la integración económica del continente, buscando construir un mercado común que abarque más de 1.300 millones de personas. Sin embargo, al cierre de 2025, el avance real en la integración refleja numerosos obstáculos estructurales, políticos y económicos que condicionan el ritmo de progresos. Aunque se han registrado incrementos en el comercio intraafricano, la aplicación del acuerdo presenta problemas de coordinación y una implementación desigual entre las regiones y países miembros.

Las principales variables que marcan la evolución de este escenario incluyen la persistente inestabilidad política en varias regiones (como el Sahel y el África Central), la falta de armonización regulatoria y administrativa entre los distintos bloques subregionales (CEDEAO, SADC, UMA, EAC), las limitaciones en infraestructura y la fuerte asimetría en los tamaños y capacidades económicas de los países del continente. Estas variables interactúan de manera que frenan el avance cohesivo del AfCFTA, manteniendo las desigualdades y limitando la eficiencia del comercio intraafricano.

- La persistencia de conflictos y golpes de Estado en países estratégicos limitará la consolidación del proceso de integración al menos en la próxima década.
- La lenta armonización de regulaciones y barreras no arancelarias seguirá generando costos elevados para el comercio y trámites complejos, mientras las alianzas regionales avanzan a diferentes velocidades según su fortaleza institucional.
- La inversión en infraestructura clave (carreteras, ferrocarriles, puertos, energía) no será suficiente para cubrir el déficit actual ni para reducir de forma significativa los elevados costos logísticos que hoy se reportan, que son un 50% más caros que en otras regiones comparables del mundo.
- Las diferencias de tamaño económico y capacidad productiva entre países como Sudáfrica, Nigeria o Egipto, y otras naciones más pequeñas o frágiles, se mantendrán, limitando una distribución equilibrada de los beneficios comerciales.
- Las alianzas subregionales con marcos de integración más avanzados, como CEDEAO y SADC, continuarán impulsando una integración sectorial progresiva, mientras otras regiones quedarán rezagadas, generando un mosaico de avances desiguales y un mercado fragmentado.

En esta proyección, el AfCFTA funciona más como un símbolo político y una aspiración a largo plazo que como un motor de integración plena en el corto plazo. El acuerdo logra algunos avances concretos en liberalización de mercados y comercio digital, principalmente en países motores como Kenia, Sudáfrica y Ghana, pero su impacto es limitado fuera de estos centros de desarrollo. La preocupación por la seguridad y la inestabilidad política ralentizan las inversiones esenciales, especialmente en infraestructura de transporte y energía, encareciendo el comercio y manteniendo fragmentadas las cadenas regionales de valor. Las barreras regulatorias y burocráticas impiden que la mayoría de las empresas, especialmente pymes,

puedan beneficiarse plenamente del mercado común. Esto perpetúa la asimetría económica y limita la capacidad del continente para avanzar hacia un desarrollo inclusivo y sostenible. Solo con una coordinación política mejorada, mayor inversión estructural y políticas públicas integradas se podrá superar este estancamiento y transformar el AfCFTA en un instrumento eficaz para el crecimiento y la equidad en la próxima década.

Proyección 3: (Menos probable)

- Prospera AfCFTA
- Las alianzas comerciales regionales prosperan y se desarrollan de manera equitativa: Alcanzan el nivel de integración de uniones aduaneras.
- Se firman acuerdos entre Estados con conflictos (Marruecos- Argelia).
- Hay estabilidad política, económica.
- Hay seguridad jurídica y física.
- Hay inversiones en infraestructuras para el comercio: carreteras, puentes, puertos, aeropuertos, energética, industria y digital.
- Para los actores extranjeros (China, Turquía) es más sencillo comerciar con un país de forma individual que con un bloque regional.

Prosperidad e Integración Equitativa del AfCFTA (2025-2030).

En esta proyección, el continente africano logra consolidar una integración económica sólida y equilibrada, liderada por un profundo proceso de estabilidad política, avances en infraestructura y alianzas regionales que prosperan de manera coordinada y equitativa. La armonización regulatoria entre los diversos bloques subregionales—como la CEDEAO, SADC, EAC y UMA—alcanzan un nivel de integración similar al de una unión aduanera plena, lo que facilita el comercio intraafricano, reduce costos y optimiza las cadenas de valor regionales.

El clima de estabilidad política y económica afirma que antiguos conflictos, como los que enfrentan a Marruecos y Argelia, se resuelven mediante acuerdos diplomáticos históricos, impulsando la apertura de corredores económicos estratégicos. La seguridad jurídica y física se fortalece, creando un entorno favorable para la inversión extranjera y local, y permitiendo que los actores internacionales, como China y Turquía, prefieran operar a través de bloques regionales, beneficiándose del mercado continental unificado.

Paralelamente, una inversión masiva en infraestructura—carreteras, puertos, aeropuertos, redes energéticas y digitales—se materializa, eliminando los costos logísticos elevados que durante años han lastrado la competitividad africana. La modernización de estas infraestructuras conecta de forma eficiente los principales centros económicos y productores, y fomenta la creación de cadenas de suministro regionales, potenciando el crecimiento inclusivo y la creación de empleo.

Esta proyección se caracteriza por una cooperación regional activa y efectiva, que favorece integraciones sectoriales completas, alcanzando niveles similares a las uniones aduaneras europeas o americanas. Los bloques subregionales, en su mayoría, logran coordinar sus políticas y estrategias, reduciendo las desigualdades económicas. La participación de sectores privados y públicos en proyectos conjuntos impulsa el desarrollo de industrias competitivas en sectores agrícolas, manufacturas y tecnologías digitales, propiciando una rápida transformación productiva del continente.

En este contexto, las oportunidades derivadas de la AfCFTA facilitan la entrada de productos africanos en mercados globales, fortaleciendo la economía de los países más rezagados y garantizando un reparto más equitativo de los beneficios. Sin embargo, a nivel internacional, las empresas extranjeras, en particular las de China y Turquía, continúan prefiriendo negociaciones bilaterales por su flexibilidad y menor complejidad administrativa, manteniendo una relación diversa y fragmentada con los mercados individuales, aunque sin obstaculizar el proceso de integración regional.

En definitiva, en esta proyección de prosperidad y estabilidad, África avanza hacia una integración plena y solidaria, motivo de orgullo continental que fortalece su posición en las cadenas globales de valor y en la política internacional, promoviendo un desarrollo económico inclusivo y sostenido para toda su población.

7. CONCLUSIONES.

AfCFTA tiene un potencial transformador para la economía africana, creando un mercado único de más de 1.300 millones de personas y un PIB combinado de aproximadamente 3.4 billones de dólares. El acuerdo busca incrementar el comercio intraafricano (actualmente alrededor del 17%), fomentar la industrialización, diversificación económica y cadenas regionales de valor, reduciendo la dependencia histórica de exportar materias primas.

En el ámbito económico se pueden identificar los siguientes obstáculos para la implementación operativa de AfCFTA:

- Las asimetrías económicas entre Estados se manifiestan en los diferentes niveles de industrialización, capacidad exportadora, desarrollo institucional y dependencia fiscal de los ingresos aduaneros. Países como Sudáfrica, Marruecos, Egipto podrían beneficiarse de la liberalización comercial, mientras que los Estados de menor capacidad productiva o con mercados reducidos enfrentan el riesgo de una inserción periférica dentro del nuevo marco regional.
- Muchos países de mayoría islámica y del África subsahariana presentan altos niveles de economías sumergidas, lo cual dificulta la aplicación de normas comerciales y controles aduaneros.

En el ámbito político la inestabilidad, los conflictos armados y golpes de Estado en regiones estratégicas como el Sahel y África Central generan un entorno de inseguridad que obstaculiza el avance y la inversión. Los bloques regionales existentes carecen de mecanismos eficientes para sancionar y disminuir las consecuencias ante golpes de Estado.

Existe una falta de política exterior homogénea, incluso entre Estados miembros de un mismo bloque regional, que permita aumentar la capacidad de negociación ante otros estados o bloques regionales para la firma de tratados.

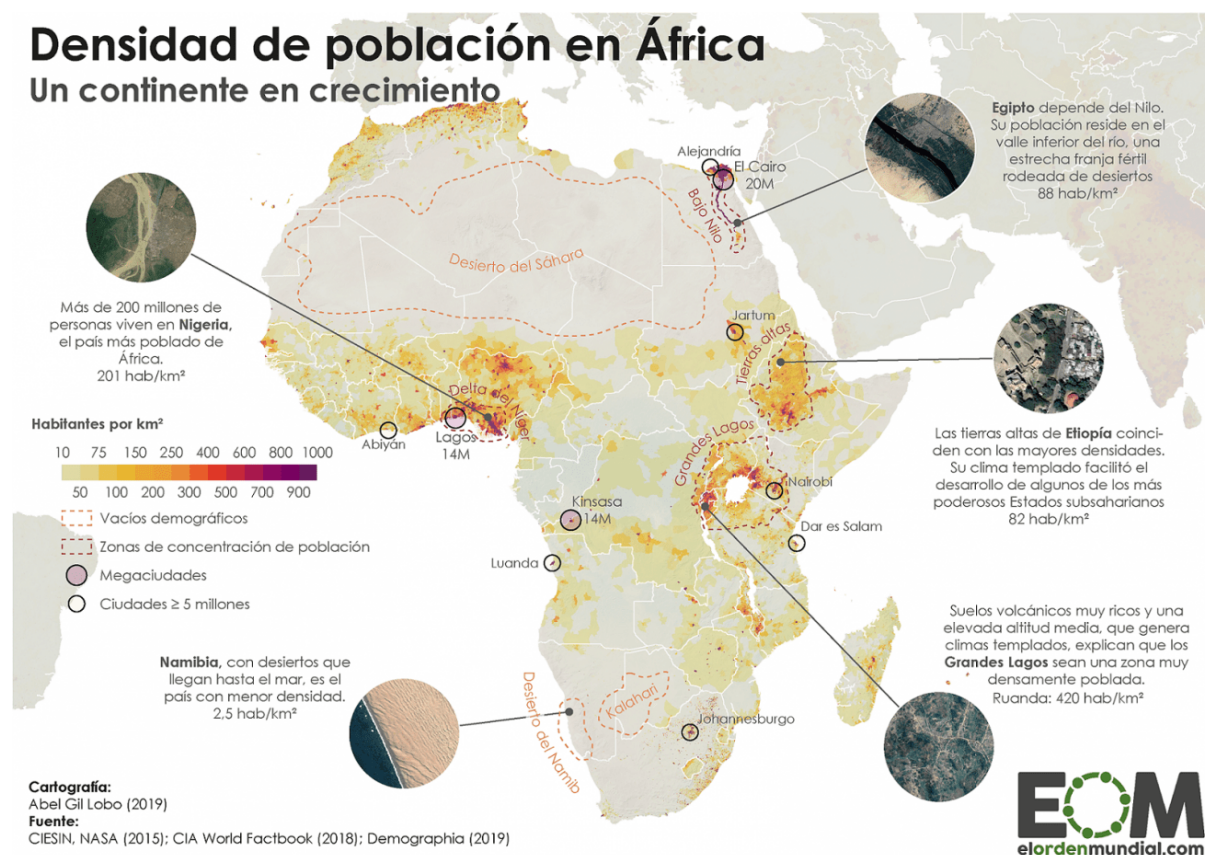
La influencia de potencias externas como China, Estados Unidos, Rusia, Turquía y la Unión Europea con sus intereses geopolíticos y condicionamientos a la financiación puede limitar la autonomía africana. Este complejo escenario de competencia multipolar en África vincula las inversiones en infraestructura con estrategias de poder y control político, representando un desafío clave para la soberanía y estabilidad del continente.

La inversión en infraestructuras continúa siendo insuficiente, con altos costos logísticos y muchas conexiones desconectadas o en mal estado. Estas infraestructuras son esenciales para facilitar el comercio intraafricano, reducir costos logísticos y fomentar la industrialización y diversificación económica. La implementación enfrenta problemas por falta de infraestructura adecuada (física y digital) y por insuficiente armonización regulatoria entre los múltiples bloques regionales que componen la UA, afectando la eficiencia del comercio.

En conclusión, teniendo en cuenta el análisis realizado, el AfCFTA presenta debilidades estructurales en el ámbito político, económico, infraestructuras que impiden alcanzar los objetivos del AfCFTA a nivel operativo. Destacando una gran asimetría de aplicación en las diferentes regiones.

8. ANEXOS.

ANEXO I. Densidad de población en África.



Fuente: CIESIN, NASA; CIA Worls Factbook, Demographia. (EOM)

ANEXO II. Exploraciones de gas y petróleo por parte de la petrolera francesa Total Energies.

TOTAL ENERGIES EN ÁFRICA

EXPLORACIONES Y PRODUCCIÓN DE GAS Y PETRÓLEO



¿SABÍAS QUÉ?

TOTAL ENERGIES TIENE PROYECTOS DE GAS O PETRÓLEO EN 17 PAÍSES DE ÁFRICA. EL CONTINENTE AFRICANO SUPONE UN 30% DEL NEGOCIO DE LA EMPRESA ENERGÉTICA FRANCESA.



MAPA: DAVID SOLER
FUENTE: TOTAL ENERGIES



Fuente: Africa Mundi.

REGIÓN	INFRAESTRUCTURA	UBICACIÓN	DESCRIPCIÓN	AMENAZA/TIPO ATAQUE	FECHA	IMPACTO	PROBABILIDAD	ESTADO ACTUAL
Magreb y África Norte	Puerto	Argel (Argelia)	Puerto comercial estratégico	Ataques armados y sabotajes	2021-2023	Alto	Media	Operativo
		Casablanca (Marruecos)	Puerto de contenedores	Intentos de sabotaje y amenazas terroristas	2022-2024	Medio	Media	Operativo
	Carretera	Rutas principales en Sinaí (Egipto)	Vías de transporte vitales	Emboscadas y ataques armados	2020-2023	Alto	Alta	Vulnerable
		Libia (corredores de suministro)	Vías de suministro estratégico	Ataques y bloqueos de carreteras	2020-2022	Alto	Media	Parcialmente inseguro
	Red ferroviaria	Trenes de cercanías en Argelia	Ferrocarril urbano y de carga	Sabotajes en vías y ataques a convoyes	2021-2023	Medio	Media	Operativo
	Aeropuertos	Tripoli (Libia)	Zona de carga y hangares	Ataques armados durante conflicto civil	2020-2022	Alto	Media	Inestable
	Infraestructura eléctrica	Marruecos	Subestaciones y redes eléctricas	Sabotajes y ataques selectivos	2023-2024	Medio	Media	Operativa
		Túnez	Plantas de generación y distribución	Ataques explosivos y sabotajes	2021-2023	Alto	Media	Operativa
	Refinería energética	Argelia	Oleoductos y refinerías	Ataques armados y sabotajes por grupos terroristas	2021-2023	Alto	Media	Operativa
	Redes digitales	Egipto	Redes gubernamentales y servicios	Ciberataques masivos, intrusión en sistemas	2022-2025	Alto	Alta	En seguimiento
África Occidental y Sahel	Redes de comunicación	Marruecos, Túnez	Redes de telecomunicaciones	Ataques cibernéticos, interrupción de servicios	2023-2025	Medio	Alta	Estable
	Puerto	Puerto de Dakar (Senegal)	Puerto estratégico para la región	Asaltos armados, sabotajes y amenazas de grupos terroristas	2022-2024	Alto	Alta	Operativo
		Puerto de Abiyán (Costa de Marfil)	Puerto de importancia regional	Ataques con explosivos y sabotajes	2021-2023	Alto	Media	Operando con restricciones
	Carretera	Ruta Burkina Faso-Níger	Vía clave de transporte y comercio	Emboscadas, ataques armados y destrucción de puentes	2021-2023	Alto	Alta	Vulnerable
		Carretera en el norte de Níger	Vía vital para comercio transfronterizo	Emboscadas, ataques con explosivos y secuestros	2020-2022	Alto	Alta	Vulnerable
	Red ferroviaria	Tren de carga en Malí	Ferrocarril de mercancías	Sabotaje y ataques rebeldes en vías ferroviarias	2022-2024	Medio	Alta	Inestable
	Aeropuerto	Bamako (Malí)	Aeropuerto internacional	Ataques yihadistas contra base aérea y fuerzas de seguridad	2023-2024	Alto	Media	Operativo
	Energía	Región del Sahel (Níger, Malí)	Redes eléctricas y plantas energéticas	Sabotajes, ataques armados y ciberataques	2022-2025	Alto	Media	Vulnerable
	Industria y transformación productiva	Nigeria	Industria manufacturera y transformadora	Sabotajes, ataques selectivos y terrorismo	2021-2025	Medio	Media	Operativa
	Minería	Región del Sahel (Níger, Malí)	Explotaciones minerales (urano, oro)	Secuestros, saqueos y ataques armados	2021-2025	Alto	Alta	Inestable
África Austral	Infraestructura digital	Nigeria, Ghana	Redes estatales y privadas	Ransomware, hackeos masivos y ataques cibernéticos	2023-2025	Alto	Muy alta	En proceso
	Puerto	Puerto de Durban (Sudáfrica)	Puerto comercial y logístico	Sabotajes, vandalismos y amenazas armadas	2021-2024	Alto	Media	Operativo
		Puerto de Maputo (Mozambique)	Puerto marítimo estratégico	Ataques con explosivos y bloqueos temporales	2022-2025	Alto	Media	Operativo parcial
	Carretera	Corredores Mozambique-Sudáfrica	Rutas estratégicas de transporte	Emboscadas, ataques armados y bloqueos	2020-2024	Alto	Alta	Vulnerable
		Vías principales Zimbabwe-Sudáfrica	Vías comerciales y de acceso	Ataques y sabotajes, robo de vehículos	2021-2023	Medio	Media	Parcialmente seguro
	Red ferroviaria	Sudáfrica (líneas comerciales)	Ferrocarril de carga y pasajeros	Sabotaje de vías, ataques a convoyes	2023-2025	Medio	Media	Operativo
		Mozambique (líneas de carga)	Ferrocarril de mercancías	Ataques y bloqueos por grupos armados	2021-2024	Medio	Media	Intermitente
	Planta energética	Mozambique, Sudáfrica	Plantas de gas y energías renovables	Ataques armados, sabotaje, secuestro	2021-2025	Alto	Alta	Operativa parcial
	Red eléctrica	Sudáfrica, Zambia	Redes principales de distribución	Sabotajes y cortes coordinados	2022-2024	Alto	Media	Vulnerable
	Energía renovable	Namibia, Sudáfrica	Parques eólicos y solares	Incursiones, sabotajes recientes	2023-2025	Medio	Media	Activo
	Industria minera	Zimbabue, Sudáfrica	Explotaciones de minerales	Ataques a instalaciones, robos y amenazas armadas	2020-2025	Alto	Alta	Vulnerable
	Infraestructura digital	Sudáfrica, Botswana	Redes gubernamentales y empresariales	Ransomware, incursiones cibernéticas	2024-2025	Alto	Muy alta	Seguimiento activo

9. BIBLIOGRAFÍA.

Ack3. (2025). African Continental Free Trade Area (AfCFTA) promise. <https://ack3.eu/es/african-continental-free-trade-area-afcfta-promise/>

ACLED. (2025, octubre). Africa overview. <https://acleddata.com/update/africa-overview-october-2025>

Afreximbank. (2023). Comercio intra-africano. https://media.afreximbank.com/afrexim/AFRICAN_TRADE_REPORT_2023.pdf

Africa Center. (2024). Mapas de África: conflictos e inseguridad. <https://africacenter.org/spotlight/africa-2024-security-trends-graphics/>

African Development Bank. (2025). Overview AfDD 2025. https://au.int/sites/default/files/documents/45450-doc-Overview_AfDD_2025_EN_250923.pdf

Africa Finance Corporation. (2025). State of Africa infrastructure report 2025. <https://www.africafc.org/our-impact/our-publications/state-of-africa-infrastructure-report-2025>

African Union. (1991). Tratado de Abuja. https://au.int/sites/default/files/treaties/37636-treaty-TREATY_ESTABLISHING_THE_AEC-compressed.pdf

African Union. (s.f.). Tratado que crea AfCFTA. https://au.int/sites/default/files/treaties/36437-treaty-consolidated_text_on_cfta_-_en.pdf

Almendron. (2025). Europa debe cambiar su estrategia para África. <https://www.almendron.com/tribuna/europa-debe-cambiar-su-estrategia-para-africa/>

Banco Interamericano de Desarrollo. (2024). Acuerdo de Asociación Mercosur-Unión Europea. https://publications.iadb.org/publications/spanish/document/Acuerdo_de_Asociaci%C3%B3n_Mercosur-Uni%C3%B3n_Europea.pdf

Bilaterals. (2025). AfCFTA. <https://www.bilaterals.org/?-afcfta-287-&lang=es>

Bilaterals. (2025). Un sueño pan africano plagado de desafíos. <https://www.bilaterals.org/?un-sueno-pan-africano-plagado-de&lang=en>

Bilaterals. (2025). Ratificación del acuerdo y bancos en África. <https://www.bilaterals.org/?el-acuerdo-para-una-zona-de-libre&lang=en>

Bilaterals. (2020). África pone en marcha el AfCFTA. <https://www.bilaterals.org/?africa-pone-en-marcha-el-afcfta-la&lang=en>

Centro de Estudios y Transacciones Multinacionales (CETMO). (2025). COVID-19, la zona de libre comercio continental africana y la integración regional del norte de África. <https://www.cetmo.org/es/covid-19-la-zona-de-libre-comercio-continental-africana-y-la-integracion-regional-del-norte-de-africa/>

Comercio Gobierno de España. (2024). Mercosur. Ministerio de Economía, Comercio y Empresa. <https://comercio.gob.es/PoliticaComercialUE/AcuerdosComerciales/Paginas/Mercosur.aspx>

Comercio Gobierno de España. (2025, febrero). Informe mensual comercio exterior. https://comercio.gob.es/ImportacionExportacion/Informes_Estadisticas/Historico_Informes/Mensuales/2025/2025-02_Informe_Mensual_Comercio_Exterior.pdf

Comisión Europea. (2024). Acuerdo UE – Mercosur. Delegación de la Unión Europea en Argentina. https://www.eeas.europa.eu/delegations/argentina/acuerdo-ue-%E2%80%93-mercursosur_und_en

Defensa Gobierno de España. (2024). La importancia de los corredores terrestres: El corredor de Lobito contra la línea de Tazara. https://www.defensa.gob.es/ceseden/-/la_importancia_de_los_corredores_terrestres_el_corredor_de_lobito_contra_la_linea_de_tazara

Densidad. (s.f.). Densidad de población en África. <https://elordenmundial.com/mapas-y-graficos/densidad-de-poblacion-africa/>

European Commission. (s.f.). EU-Africa strategic corridors. https://international--partnerships-ec-europa-eu.translate.goog/policies/global-gateway/transport/eu-africa-strategic-corridors_en?_x_tr_sl=en&_x_tr_tl=es&_x_tr_hl=es&_x_tr_pto=imgs

Fundación Alternativas. (2025). Informe sobre África. https://fundacionalternativas.org/wp-content/uploads/2025/04/WEB_Informe_Africa.pdf

Georgetown University. (2024). Análisis de golpes de estado en África. https://gjia.georgetown.edu/2024/04/13/understanding-african-coups/?utm_source=chatgpt.com

Gobierno de Brasil. (2024, diciembre). El gobierno federal divulga el texto completo del Acuerdo de Asociación entre el Mercosur y la Unión Europea. <https://www.gov.br/planaltodnd/es/ultimas-noticias/2024/12/el-gobierno-federal-divulga-el-texto-completo-del-acuerdo-de-asociacion-entre-el-mercosur-y-la-union-europea>

ICEX España Exportación e Inversiones. (2024). El mercado de las infraestructuras de transporte en Kenia, Tanzania y Uganda 2024: Resumen ejecutivo. <https://www.icex.es/content/dam/icex/centros/kenia/documentos/2024/estudio-mercado-mercado-infraestructuras-transporte-kenia-tanzania-uganda-2024-resumen-ejecutivo.pdf>

Instituto Elcano. (2025). China en África: una estrategia híbrida. <https://www.realinstitutoelcano.org/comentarios/china-en-africa-una-estrategia-hibrida/>

IISD. (2023). 5 instrumentos para hacer efectivo el acuerdo en materia económica. <https://www.iisd.org/es/node/17101>

IEEE. (2023). China y África: impacto y proyecciones. https://www.ieee.es/Galerias/fichero/docs_analisis/2023/DIEEEA54_2023_OSCGAR_China_yAfrica.pdf

La Gran Continent. (2024, diciembre 11). Minerales críticos: posicionar a África en la reestructuración mundial. <https://legrandcontinent.eu/es/2024/12/11/minerales-criticos-posicionar-a-africa-en-la-reestructuracion-mundial/>

Repositorio Comillas. (2023). <https://repositorio.comillas.edu/rest/bitstreams/620110/retrieve>

Sociología Crítica. (2025, marzo 17). Expansión china en puertos africanos. <https://sociologiacritica.es/2025/03/17/expansion-china-en-puertos-africanos/>

The dtic. (s.f.-a). Páginas oficiales AfCFTA. <https://www.thedtic-gov-za.translate.goog/sectors-and-services-2/1-4-2-trade-and-export/afcfta->

[2/?_x_tr_sl=en&_x_tr_tl=es&_x_tr_hl=es&_x_tr_pto=sge#:~:text=The%20African%20Continental%20Free%20Trade%20Area%20\(AfCFTA\)%20is%20a%20comprehensive,of%20approximately%20US\\$243.4%20trillion.](#)

The dtic. (s.f.-b). Preguntas sobre AfCFTA. [https://www-thedtic-gov-za.translate.google.com/sectors-and-services-2/1-4-2-trade-and-export/afcta-2/?_x_tr_sl=en&_x_tr_tl=es&_x_tr_hl=es&_x_tr_pto=sge#:~:text=The%20African%20Continental%20Free%20Trade%20Area%20\(AfCFTA\)%20is%20a%20comprehensive,of%20approximately%20US\\$243.4%20trillion](https://www-thedtic-gov-za.translate.google.com/sectors-and-services-2/1-4-2-trade-and-export/afcta-2/?_x_tr_sl=en&_x_tr_tl=es&_x_tr_hl=es&_x_tr_pto=sge#:~:text=The%20African%20Continental%20Free%20Trade%20Area%20(AfCFTA)%20is%20a%20comprehensive,of%20approximately%20US$243.4%20trillion).

The Tricontinental. (2025, mayo). https://thetricontinental.org/wp-content/uploads/2025/05/20250502_D88_ES_Web.pdf

UVaDoc. (2022). TFM sobre integración económica. <https://uvadoc.uva.es/bitstream/handle/10324/52833/TFM-J-74.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

Welcome Africa. (2025). Las infraestructuras como palanca estratégica para el desarrollo de África. <https://welcomeafrica.org/fr/las-infraestructuras-como-palanca-estrategica-para-el-desarrollo-de-africa/>

World Civil Society. (s.f.). Top 10 infrastructure projects in Africa. <https://worldcivilsociety.com/top-10-infrastructure-projects-in-africa>.